

خبرنامه پاترون

سال اول | شماره ۷ | اسفند ماه ۱۴۰۱

دوماهنامه

گفتگو با مدیر عامل و نایب رئیس هیئت مدیره گروه پاترون

تمایزها به شما توان بقا
و رقابت را ارائه می‌دهد

دلایل استفاده از آندازه‌گیری در
کاربردهایی که نیاز به مقاومت به
شوك حرارتی زیادی می‌باشد.

— در صفحه ۱۵ بخوانید —

گفتگو با جناب آقای مهندس
مجید رضا برزگری خانقه
مدیر عامل محترم
شرکت پارمیدا پولاد ایساتیس



در این شماره می‌خوانید:

- گفتگو با مدیر عامل شرکت پارمیدا پولاد ایساتیس
- گفتگو با مدیر عامل و نایب رئیس هیئت مدیره گروه پاترون
- گفتگو با کارشناس فروش گروه پاترون
- گفتگو با مسئول انتظامات کارخانه گروه پاترون
- رویکردها و چالش‌های پیاده‌سازی Odoo ERP
- مروری بر مدل‌های فرایند ریاضی برای فرایند کوره قوس الکتریکی
- آشیانی با مواد اولیه نسوز
- در پاترون چه گذشت؟
- محصولات گروه پاترون

PATRON
G R O U P

محصولات گروه پاترون در یک نگاه

OUR PRODUCTS



پاترکس
(پودر پوشاننده
باتل و تاندیش)



پاتروکست
(جرم دیگرداز
آلومنیا)



گرین پات
(ملات کرومیتی
یا سیز)



پاتروکوت
(جرم لایه ایمنی
کویل)



نانوپاتروکست
(جرم الومینیمی
نانو باند)



کستینگ پات
(پودر قالب
ریخته‌گری)



مولی پات
(روانکار صفات
اسلاید گیت)



کستینگ پات
(پودر و گرانوله
ریخته‌گری)



پاترکس
(پودر پوشاننده
تاندیش و باتل)



M.A.Pat
(مونو آلومنیوم
فسفات)



الکوبات
(پوشش الکترود
گرافیتی)



پاترومور
(ملات سفید
درجه چهارم)



گرین پات خمیری
(ملات کرومیتی
یا سیز)



نازل درونی و ببرونی
ریختنی



دلنایپات (دلنای سقف
کوره قوس الکتریکی)



پاتروبلک (بلوک) و
قطعات ریختنی

فهرست:

- | | |
|----|---|
| ۳ | گفتگو با مدیر عامل شرکت پارمیدا پولاد ایساتیس |
| ۵ | گفتگو با مدیر عامل و نایب رئیس هیئت مدیره گروه پاترون |
| ۷ | گفتگو با کارشناس فروش گروه پاترون |
| ۹ | گفتگو با مسئول انتظامات کارخانه گروه پاترون |
| ۱۱ | رویکردها و چالش‌های بیاده‌سازی Odoo ERP |
| ۱۵ | نکته آموزشی |
| ۱۷ | مروری بر مدل‌های فرایند ریاضی برای فرایند کوره قوس الکتریکی |
| ۲۱ | آشنایی با مواد اولیه نسوز |
| ۲۵ | در پاترون چه گذشت؟ |
| ۲۷ | محصولات گروه پاترون |



خبرنامه داخلی گروه پاترون

شماره ۷ | اسفند ماه | IFP

با همکاری:

مدیران گروه پاترون: حسام ادیب (بنیانگذار گروه پاترون)، سید عباس کلانتر (مدیر عامل و نائب رئیس هیئت مدیره)، علی راد (عضو هیئت مدیره و مدیر بازاریابی و فروش)، میلاد فراست (مدیر تولید کارخانه)، محمدرضا شیدا (مدیر کارخانه)، دکتر محسن نوری

گروه فروش: سعید وفایی، زهرا شرفی، شیما صوصامی، مرجان باهری، فاطمه افشار، محسن کاشیها، پژمان نوروزی

گروه فنی و مهندسی و خدمات پس از فروش:
پریا شیخ، سید امین میرنژاد

گروه برنامه‌ریزی: حسین یوسفیان

طراحی و اجرا:
مهری عبدالمالکی



**گفتگو با
مدیر عامل شرکت پارمیدا پولاد ایساتیس
جناب آقای مجید رضا برزگری خانقاہ**

- لطفاً ضمن معرفی خودتون، از سابقه فعالیتتون در صنعت بفرمایید.
اینجانب مجید رضا برزگری خانقاہ، از سال ۱۳۹۵ وارد عرصه صنعت فولاد شده‌ام و از ابتدا تاکنون به عنوان مدیر عامل شرکت پارمیدا پولاد ایساتیس مشغول به فعالیت می‌باشم، همچنین به دلیل عضویت شرکت در هلدینگ بزرگ تاپ سر که شامل صنایع مختلفی همچون فولاد، کاشی، الکترونیک و ... است، همراه با دیگر شرکت‌های فولادی عضو در گروه بزرگ تاپ سر به عنوان مشاور مشغول به فعالیت هستم.
- لطفاً تاریخچه‌ای از شرکتتون بفرمایید.
شرکت پارمیدا پولاد ایساتیس از سال ۱۳۹۴ در زمینه تولید شمش فولاد کم کربن مطابق با استانداردهای sp5 و sp3 در ابعاد مختلف شروع به فعالیت نموده است و از تکنولوژی کوره‌های القایی شرکت‌های مگاترم و الکتروتم هندوستان بهره می‌برد.
- حدود ۱۸۰ پرسنل به صورت مستقیم و حدود ۵۰۰ نفر با کسب و کارهای مختلف، به طور غیر مستقیم با کارخانه در ارتباط هستند.

■ شرکت شما از ابتدا تا به امروز چه دستاوردهایی داشته؟ یک یا چند مورد که پر رنگتر بوده‌اند را بفرمایید.

دستاوردهای شرکت پارمیدا پولاد ایساتیس را می‌توان در دو گروه دسته‌بندی نمود: گروه اول تولید شمش فولادی در ابعاد مختلف با آنالیزهای متفاوت است که خط مشی اصلی شرکت را شامل می‌شود و گروه دوم توانمندی این شرکت در بومی‌سازی بسیاری از تکنولوژی‌هایی می‌باشد که تا قبل از آن تصور می‌شد در تخصص نیروها و کسب و کارهای صنعتی بومی نیست.

این شرکت با تولید سالانه ۱۵۰۰۰ تن شمش فولادی به عنوان یکی از شرکت‌های شاخص منطقه در این زمینه شناخته شده است. همچنین در زمینه بومی‌سازی تکنولوژی‌ها و تولید شمش سبز با رعایت پروتکل های زیست‌محیطی قصد داریم تا به پیشرفت صنایع وابسته کمک‌های شایانی کرده باشیم و در عین حال توجه خود را به محیط زیست از دست نداده و تمامی فعالیت‌هایی که در جهت بهبود شرایط زیست محیطی باشد در دستور کار این شرکت قرار گرفته است که نشانه حسن نیت ما در زمینه افتتاح پروژه اصلاح بگ فیلتر این شرکت با استفاده از سامانه مجهز به داکت هووز می‌باشد که صفر تا صد پروژه توسط کارگاه‌های بومی و نیروی‌های خود شرکت به مرحله طراحی، ساخت و اجرا رسید و حتی تا جایی نظر مثبت سازمان محیط زیست بزد را به خود جلب نمود که در سال ۱۴۰۰ به عنوان واحد نمونه زیست محیطی استان انتخاب شده و با پیشنهاد سازمان محیط زیست در نمایشگاه دستاوردهای صنایع در کاهش آلایندگی‌های صنعتی شرکت نمودیم و در نمایشگاه، آمادگی خود را برای انتقال دستاوردهاییمان در این زمینه برای دیگر صنایع اعلام داشتیم که مورد استقبال نیز قرار گرفت.

■ برنامه‌های آتی مجموعه شما چیست؟

در حال حاضر توجه خود را بر روی دو موضوع معطوف کردیم. موضوع اول تایمین به موقع مواد اولیه مصرفی در وضعیت کنونی بازار و تولید بهینه با کیفیت بالاست و موضوع دوم تلاش برای راهنمایی طرح توسعه شرکت با هدف ریخته‌گری قطعات آلیاژی با کوره‌های القایی می‌باشد.

■ پاترون یکی از تأمین‌کنندگان شماست، اما چرا پاترون؟

گروه پاترون همیشه به عنوان یکی از اصلی‌ترین تأمین‌کنندگان این شرکت مطرح بوده است و دلیل آن علاوه بر کیفیت محصولات و دسترسی مناسب به محصولات، صمیمیت و صبوری پرسنل بخش های مختلف آن هنگام مواجه با مشتری در بازار کنونی است، بعلاوه این شرکت با دارا بودن سطوح مدیریتی با دانش بالا و اخلاق ارزنده سهم بزرگی را در کشش صنایع مختلف فولادی به سمت خود دارد.

■ چه پیامی برای مهندسان جوان یا فولادسازان یا دولت دارید؟ هر کدام را که ترجیح می‌دهید مخاطب قرار دهید.

در تمامی سال‌هایی که در صنعت حضور داشته‌ایم اگر تجربه را بالاتر از علم ندیده باشم پایین‌تر هم ندیده ام، به سخنی روان‌تر بخواهم بگویم توصیه بنده به مهندسان جوان در وهله اول این است که به درس خواندن در دانشگاه بسند نکرده و در کنار تحصیل، فنون و تجربیات عملی را نیز فرا بگیرند چرا که سودمندترین افرادی که در صنعت مفید واقع می‌شوند دارای دانش فنی و عملی بالایی بوده‌اند، حتی اگر تحصیلات دانشگاهی نداشته باشند.

همچنین پیشنهادی که برای دولت دارم این است که موقعیتی را فراهم کنند که سرمایه‌گذاری خیالی راحت‌تر راه تولید را پیش بگیرد و در هر زمان شرایط مناسب برای تولید فراهم باشد.

چند سالی است که در تایستان با مشکل برق و کمبود برق مواجه هستیم و به خاموشی در زمان‌های تعیین شده ناگیریم، که همین مورد راندمان تولید و سوددهی را به شدت پایین می‌آورد و در فصل سرد سال نیز شرکت‌های احیا با مشکل گاز مواجه هستند که کمبود گاز با قطع احتمالی گاز یا عاث کمبود خوارک اصلی شرکت‌های فولادی و رکودی همیشگی در بازار می‌شود که تبعات بدی را برای تولیدکنندگان دارا است.



**گفتگو با
مدیر عامل
و نایب رئیس هیئت مدیره
گروه پاترون
سید عباس کلانتر**

■ لطفاً نممن معرفی خود، از آغاز فعالیت گروه پاترون بفرمایید.

سید عباس کلانتر هستم، مدیر عامل و نایب رئیس هیئت مدیره گروه پاترون و تا قبل از سال ۱۳۹۷، معاونت برنامه‌ریزی شرکت را بر عهده داشتم.

گروه پاترون با رویای ساختن شرکتی خلاق و پیشرو با تکیه بر مدیریت فرآیندی و دانش محور کار خود را آغاز کرد. ما ابتدا با توجه به سابقه کار چند ساله در صنعت ذوب و استفاده از روابط و شناخت خوبی که از این صنعت داشتیم، با بازگانی محصولات و مواد مصرفی، گامهای نخستین را برداشتیم و لی با نگاه تولیدی از همان ابتدا به تحقیق و پژوهش در زمینه محصولاتی که در ایران خاص به حساب می‌آمدند و تولید کننده‌ای برای آنها وجود نداشت پرداختیم. نتیجه به این صورت شد که کمتر از یک سال بعد و در مهر سال ۱۳۹۳ موفق شدیم اولین نمونه‌های صنعتی پودر قالب ریخته گری را به بازار عرضه کنیم و مدتی بعد به خاطر تولید همین محصول به عنوان دانش‌بنیان دست یافتیم. از این لحظه به بعد یک به یک محصولات را با همان نگاه تولید محصول اقتصادی و خاص تولید کرده و امروز هم اکنون سبد کالاهای گروه پاترون در صنعت گوره‌های القایی بجز جرم نسوز سیلیسی، فروآبیاز و کک کامل بوده و با محصولات تولیدی خود مشغول به خدمت‌رسانی است.

■ مواردی را ذکر کنید که در پیشرفت و موفقیت گروه پاترون تاثیرگذار بوده است.

در این زمینه می‌توان از روحیه‌ی همدلی و کار تیمی، احترام به مشتری و در اولویت قراردادن خواسته‌های مشتری در هر شرایط، در کنار مشتریان بودن از نظر فنی و خدمات پس از فروش، فعالیت مبتنی بر نگاه فرآیندی، استراتژی محوری بر مبنای تولید محصولات خاص و دانش محور و چابکی سازمانی به عنوان مهم‌ترین عوامل پیشرفت نام برد.

■ چه چالش‌هایی تاکنون در مسیر برنامه‌های گروه پاترون قرار داشته است؟

همچنان به نظر من تولید پودر قالب ریخته‌گری، به عنوان اولین محصول تولیدی پاترون و همچنین تمام چالش‌هایی که سر راه تولید و سر راه فروش آن داشتیم و آموخته‌های این راه، بزرگترین دستاوردهای برای این گروه به حساب می‌آید که راه برای تصمیم‌گیری‌های آینده ما روشن تر کرد و توانستیم به بسیاری عرصه‌های دیگر نیز ورود کنیم.

■ به نظر شما چه عاملی باعث می‌شود که مشتریان مواد اولیه خود را از پاترون تامین کنند؟

کامل بودن سبد کالاهای گروه پاترون در بخش کورهای القایی، ارائه کالای اقتصادی (کیفیت در برابر قیمت) و همچنین ارائه خدمات فنی و پس از فروش و تنها نگذاشتن مشتری در شرایط سخت می‌تواند از عوامل تاثیرگذار در این موضوع باشد.

■ گروه پاترون برای آینده چه برنامه‌هایی دارد؟

در حال حاضر که گروه پاترون در شرایط ورود به دوران بلوغ و تکامل خود است سعی داریم همچنان با حفظ روحیه خلاقیت و نیز تقویت استراتژی تولید محصولات خاص و با ارزش افزوده‌ی بالا، به سایر بازارهای قابل دسترس داخلی ورود کرده و همچنین روی صادرات بیشتر در سال‌های آینده تمرکز ویژه‌ای داشته باشیم.

■ چه توصیه‌ای برای کسانی که به تازگی وارد حوزه صنعت شده‌اند، دارید؟

اگر می‌خواهید موفق شوید باید حداقل در چند زمینه متمایز باشید و این تمایزها به شما توان بقا و رقابت را ارائه می‌دهد. ورود به اقیانوس قرمز و رقابت قیمتی محل خوبی برای ورود نیست.

■ چه پیامی برای مشتریان پاترون دارید؟

دست تک مشتریانمان در هر صنعتی را صمیمانه می‌فشارم. قدردان آنها هستیم که با حمایتشان از جوانان پر انگیزه این گروه، باعث شدن بتوانیم طی این سال‌ها رشد کنیم و به ایشان اطمینان می‌دهم که می‌دانیم وظیفه ما در برابر شان هر روز سخت‌تر و سختی‌تر می‌شود و قول خواهیم داد که گروه پاترون در هر شرایطی در کنار شریک‌های تجاری و ولی نعمتمن خود خواهد بود و با تمام توان خود را به خدمت رسانی هرچه بهتر متعهد خواهد دانست.





گفتگو با
کارشناس فروش
پژمان نوروزی

■ لطفاً صمن معرفی خودتون، از سابقه فعالیتون در صنعت و گروه پاترون بفرمایید.
با سلام و درود فرداون
بنده پژمان نوروزی، متولد سال ۱۳۷۱ فارغ‌التحصیل رشته برق قدرت در مقطع کارشناسی هستم.
از سال ۱۳۹۴ فعالیت حرفه‌ای خود را در صنعت آغاز کردم و از سال ۱۳۹۷ افتخار همکاری با گروه
پاترون در واحد فروش و خدمات پس از فروش را دارم.

■ چرا پاترون؟
لازم است بگویم که در گروه پاترون ارتباط بین همکاران بسیار بالا و سرشار از امید است و
همچنین دانش فنی بالا در این تیم باعث ارتقای رشد فردی گستردگایی می‌شود.
علاوه بر این موارد، اعتماد و همدلی قابل توجهی در پاترون قابل درک است که بدون شک تاثیر
فرداونی در پیشرفت کارها دارد.

■ چه اقدامی در حوزه کاری شما باعث جلب بیشتر رضایت مشتریان می‌شود؟
شناسایی به موقع نیاز مشتریان و اقداماتی که برای آن صورت می‌گیرد، همچنین خدمات پس از فروش بازدیدهای برنامه‌ریزی شده‌ای دارد که حتی بدون اینکه از سمت مشتری درخواست شود، انجام می‌گردد.

■ از تجربه‌هایی که در ارتباط با مشتریان تاثیرگذار بوده است، بگویید.
با توجه به تجربه‌ای که در زمینه ارتباط با مشتریان دارم احترام به حقوق مشتری و توجه به درخواست دقیق آنها از مواردی است که باید رعایت شود.
درک کردن مشکلاتی که در مسیر تولید برای کارخانه‌ها وجود دارد، همچنین ارسال سفارشات در کمترین زمان ممکن هم تأثیر فراوانی در ارتباط با رضایت مشتریان دارد که سعی ما بر این است که همیشه رضایت مشتری را در اولویت قرار دهیم.



■ چه پیامی برای کسانی که به تازگی وارد حوزه کاری شما می‌شوند دارید؟
توصیه‌ای که می‌توانم داشته باشم این است که همواره اطلاعات خود را آپدیت کنند، آموزش بینند و مطالعه داشته باشند.
و همچنین در جهت این مسیر، اطلاعات مناسب روان‌شناختی از مشتریان در شرایط متفاوت را داشته باشند، به علاوه اطلاعات روزانه‌ای از مشتریان را آرشیو کنند.
و در نهایت صبر و پشتکار از موارد مهم و کارآمد در این حوزه می‌باشد.

■ چه پیامی برای مشتریان پاترون دارید؟
این موضوع اثبات شده است که تمامی شعارهای پاترون به حقیقت پیوسته و می‌پیوندد، لذا با گروه پاترون خاطری آسوده داشته باشید چرا که تیم جوان و پر تلاش پاترون شباهنگ روز در حال تلاش برای شما در حوزه نسوز می‌باشد.

PATRON
GROUP

گروه دانشبنیان پاترون

تولیدکننده مواد مصرفی و دیرگذارهای صنایع فولاد، سیمان و پتروشیمی



گفتگو با

مسئول انتظامات کارخانه

محمد حسن دهقان

لطفاً ضمن معرفی خودتون، از سابقه فعالیتون در صنعت و گروه پاترون بفرمایید.
اینجانب محمدحسن دهقان هستم، بندۀ ۵ سال در صنعت کاشی و ۸ سال در صنعت فولاد
دارای سابقه می‌باشم.
و هم اکنون به مدت ۳ سال است که در گروه پات روشنان نیکتا مشغول به فعالیت هستم.

■ چرا پاترون؟

گروه پات روشن نیکتا شرکت دانش‌بنیانی است که دارای نگاهی رو به جلو است و همواره در حال پیشرفت و توسعه می‌باشد که علاوه بر پیشرفت در کار، به پرسنل خود و پیشرفت شخصی آنها در همه مراحل زندگی اهمیت می‌دهد. فعالیت در این مجموعه به جز آرامش آن، برای من بسیار جذاب و دوست داشتنی بوده و هم اکنون نیز می‌باشد.

■ چه اقدامی در حوزه کاری شما باعث جلب بیشتر رضایت مشتریان می‌شود؟

حوزه کاری من در بخش انتظامات می‌باشد و همیشه سعی می‌کنم تا با روش‌های صحیح رفتاری و حسن برخورد با مراجعه‌کنندگان، باعث ارتباط قوی بین آنها و همکاران خود شده و با این روش، سرعت تحویل گرفتن مواد ورودی و ارسال محصولات تولیدی شرکت را افزایش دهم و بدین گونه حس رضایتمندی در همه افراد ایجاد شود.

از همکاران صنعت فولادسازی تقاضا دارم که با انتخاب محصولات ما ضمن حمایت، باعث پدید آمدن آینده‌ای روشن برای این صنعت بزرگ شوند.

■ چه پیامی برای کسانی که به تازگی وارد حوزه کاری شما می‌شوند دارید؟

از همه همکارانی که در واحد انتظامات شرکت‌ها مشغول به کار هستند، استدعا دارم در هر شرایطی خونسرد بوده و با اخلاق خوب و گشاده‌روی با مراجعه‌کنندگان برخورد کنند تا با ایجاد محیطی آرام و دوستانه، انجام کار را برای خود و دیگران لذت‌بخش نمایند.

■ چه پیامی برای مشتریان پاترون دارید؟

بنده به سهم خودم بابت اعتماد و خرید محصولات گروه پاترون از مشتریان گرامی تشکر می‌کنم و از همکاران صنعت فولادسازی تقاضا دارم که با انتخاب محصولات ما ضمن حمایت، باعث پدید آمدن آینده‌ای روشن برای این صنعت بزرگ شوند.

پیاده‌سازی Odoo ERP رویکردها و چالش‌های آن در گروه پاترون

نگرش و دیدگاه مدیران ارشد از همان ابتدای تشکیل گروه پاترون به مسیر پیشرفت و برنامه‌های آتی، همیشه تأکید بر مدیریت فرایندها و یکپارچگی فرایندی برای دستیابی و پیاده‌سازی یک راه حل جامع در سازمان بوده تا کلیه نیازها و امکانات لازم را برای دستیابی به اهداف سازمانی و امکان پیاده‌سازی استراتژی‌های تبیین شده میسر کند.

گروه پاترون در ابتدای تشکیل، نیازهای خود را در فرایندهای فروش و حسابداری با نرم‌افزارهای مجزا که عمدتاً مورد استفاده در بقیه سازمان‌ها هم بود، برطرف می‌کرد و تلاش می‌نمود تا مشکلات و نقاط ضعف موجود را اصلاح کند و حتی برای استقرار یک ERP مایکروسافت داینامیک AX هم با یک شرکت وارد مذاکره شد ولی با توجه به جمع‌بندی‌هایی که صورت گرفت، به دلیل ریسک‌های موجود و عدم توانایی شرکت پشتیبان در اکثر زمینه‌ها امکان همکاری نبود.



ولی با گذشت ۵ سال از استقرار و بکارگیری نرم افزار CRM مایکروسافت و نرم افزار ایرانی حسابداری در پشتیبانی از صنعت فولادسازی و رویکرد و اهدافی که برای آینده در نظر گرفته شده بود، به راه حل جامعی نیاز شد تا پاسخی برای نیازهای پاترون در حال رشد سریع و آینده پیش روی آن باشد:

دید جامع در پاترون

دشواری در دسترسی و عدم یکپارچگی و ارتباط داده‌ها برای تصمیم‌سازی در سازمان، علی‌غم رویکرد فرآیندی و استقرار آن در پاترون، در تمامی فرایندهای اصلی بدليل عدم ارتباط درست و نبود بستری یکپارچه، اطلاعات و گزارش‌های مهم برای مدیریت فعالیت‌های کلیدی و ورودی‌های فرایند استراتژیک به خوبی فراهم نبود و لازم بود راه حل مناسبی برای این مهم ایجاد شود.

رشد سریع سازمان

یکی از اهداف همیشگی پاترون توسعه محصولات جدید و چالشی در صنعت (باخصوص صنعت فولادسازی با کوردهای فوس الکتریکی) بوده است، در نتیجه فراهم کردن زیرساخت‌های لازم برای رشد کسب و کار و توانایی پاسخگویی به نیازهای جدید پاترون لازمه راه حل کسب و کار ما است.



از سوی دیگر با افزایش چند برابری حجم سازمان در آینده، نرم افزارها و سیستم‌های فعلی پاسخگوی نیازهای ما نبود و بعضی از سیستم‌ها اجازه دسترسی به پایگاه‌های داده را محدود کرده بودند و مجبور بودیم گزارشات و سیستم‌های مجزا و ثانویه‌ای را ایجاد کنیم و از طرف دیگر عدم یکپارچگی موجب خطا در داده‌های ثبت شده و گزارشات اشبهای می‌شد، که این نقطه پاشنه آشیل کسب و کارهای ما در آینده بود و مطمئناً از رشد و توسعه پاترون جلوگیری می‌کرد.

سیستم‌های جزیره‌ای بدون پشتیبانی

استفاده از سیستم‌های نرم‌افزاری که قابلیت توسعه و پاسخگویی به نیازهای فعلی و پیش رو را نداشت و حتی برای ارتباط با این سیستم‌ها از سوی شرکت‌های پشتیبانی با "امکانش نیست" مواجه می‌شدیم، مشکلات جدی را برای ما ایجاد می‌کرد. سیستم‌هایی که علاوه بر اینکه راه توسعه و رشد را سد می‌کنند، از طرف دیگر پیاده‌سازی و اصلاح فرایندهای سازمانی را هم برای پیاده‌سازی و بهبود فرایندها دچار مشکل می‌کنند.



گسترش و جغرافیای فروش

اهداف و برنامه‌های صادرات و فروش محصولات تولیدی به کشورهای منطقه و وجود برنامه‌ریزی که برای آن چندین سال اقدام شده است با یک سیستم نرم‌افزار حسابداری ایرانی تناسب ندارد و لازمه استفاده از چند نرخ ارزش در دریافت‌ها و پرداخت‌ها، حسابداری و صدور سفارش و فاکتور در فرایند فروش باید در راه حل جامع دیده شود.

تغییرات سریع محصول و مشتریان جدید

در صنعت فولادسازی علی رغم محدود بودن مشتریان، تنوع محصولات بالا است و سیاست‌های فروش برای صنایع سیمان، نفت و پتروشیمی همیشه یکی از دغدغه‌های مدیران ارشد بوده تا راه حل متناسب با آن را برای ثبت داده‌ها، گزارش‌سازی و تحلیل بازار فراهم کنند.

عمدتاً موارد فوق منجر به این شد که در اوایل سال ۱۳۹۷ تصمیم به بررسی و شناسایی راه حلی برای پاسخگویی به این نیازها برای مدیران مجموعه شود. در ابتدا با توجه به امکانات و توسعه نرم‌افزارهای BPMS، نسبت به بررسی امکانات و نرم‌افزارهای سیستم مدیریت فرایندهای سازمانی تصمیم گرفته شد اما به دلایل ذیل پاسخگوی نیاز ما نبود:

۱. نرم‌افزارهای BPMS این سورس هم بود ولی نیاز به دانش برنامه‌نویسی و پیاده‌سازی BPMS داشت.
۲. بهروش‌ها در BPMS وجود نداشت و باید تمامی فرایندهایمان را مدلسازی و پیاده‌سازی می‌کردیم که مزایا و معایب زیادی داشت.
۳. مأذول حسابداری مهمترین بخش از زیر سیستم‌های یک ERP برای هزینه‌یابی و محاسبه بهای تمام شده لحظه‌ای است ولی در BPMS با توجه به عدم ارتباط با نرم‌افزار حسابداری و پیچیدگی توسعه آن امکان اجرایی کردن را نداشت.



موارد فوق منجر به صرف نظر از بکارگیری BPMS شد ولی با توجه به تجربه قبلی برای استفاده از شیرپوینت، برای استفاده و بکارگیری این نرم‌افزار با شرکت‌های مجری توسعه و پیاده‌سازی آن مذکوره نمودیم. در یکی از این مصاحبه‌ها که نیازها و درخواست‌های خود را شرح می‌دادیم، مدیر شرکت پیاده‌سازی کننده شیرپوینت، راه حل جامعی برای مساله‌های ما عنوان کرد و آن هم استفاده از یک ERP این سورس بود. این پیشنهاد توجه و ذهن ما را درگیر کرد و ما نسبت به بررسی این پیشنهاد اقدام به بررسی پارترها و توسعه‌دهندگان آن در ایران نمودیم.

مجموعاً ۵ شرکت در این زمینه مذکوره کرده و برای پیاده‌سازی Odoo ERP تصمیم نهایی را گرفتیم. شاید بتوان گفت اولین یا جزو اولین‌ها بودیم که یک سال بعد از پیاده‌سازی نرم‌افزار، اقدام به خرید لاینس این نرم‌افزار از شرکت Odoo نموده و اپگریدهای جدید نرم‌افزار را دریافت کردیم.

چالش‌های پیاده‌سازی نرم‌افزار

در مدت زمان طولانی استقرار و پیاده‌سازی ERP در پاترون، چالش‌ها و تهدیدات زیادی بروز پیدا کرد که صرف نظر از کمیت و اهمیت آنها که پرداختن به تک آنها مفصل است و همواره در پیاده‌سازی ERP‌ها در هر سازمانی ممکن است با آنها روپوشوند و توجه به این ریسک‌ها در موفقیت برای استقرار ERP بسیار اهمیت دارد.

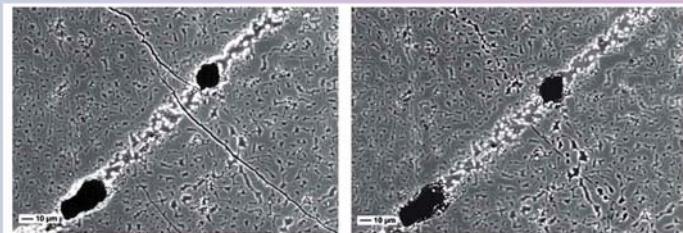
مهمترین ریسک‌ها و چالش‌ها در استقرار هر ERP را شاید بتوان ریسک‌های مرتبط با سرمایه‌های انسانی دانست که در زمان استقرار ERP برای ما هم اتفاق افتاد، قطع و عدم همکاری پرسنل حسابداری در ابتدای پروژه که عوامل داخلی و خارجی زیادی داشت و در نهایت ممکن بود منجر به شکست پروژه شود، اما برنامه مدیریت سازمان در استخدام مدیر مالی جوان و متخصص، پاreshari و حمایت از پروژه در زمان استقرار، علی‌رغم عدم تعهد و ترک کار پرسنل حسابداری، موجب موفقیت و به نتیجه رسیدن تلاش‌های تیم و گروه پاترون گردید.

◀ نکته آموزشی ۱



دلیل استفاده از آندالوژیت در کاربردهایی که نیاز به مقاومت به شوک حرارتی زیادی می‌باشد:

- ۱- تشکیل مولایت از آندالوژیت در دماهای بالاتر از ۱۲۰°C درجه سانتیگراد به عنوان فازی با ضریب انبساط حرارتی پایین
- ۲- تشکیل فاز شیشه غنی از سیلیس از آندالوژیت به عنوان بستری جهت جلوگیری از رشد ترک در دماهای بالا



نکته آموزشی ۲ ←

مواردی از نکات اپراتوری که بر روی بازشوندگی ماسه مجرأ (فارغ از کیفیت محصول) اثرگذارند:

- ۱) تمیزی حفره ولبلوک (عدم باقی ماندن ملات بهویژه ملات‌های باندفسفاتی)
- ۲) جلوگیری از ریختن سرباره درون حفره ولبلوک
- ۳) پیشگرم کردن پاتیل
- ۴) پیشگرم کردن ماسه تا دمای ۱۰۰ درجه سانتیگراد
- ۵) دقت در زمان و نحوه ریختن ماسه به درون پاتیل (حفره ولبلوک)



بخش ۱

مروری بر مدل‌های فرایند ریاضی برای فرایند کوره قوس الکتریکی

A Review of Mathematical Process Models for the Electric Arc Furnace Process
Thomas Hay,* Ville-Valtteri Visuri, Matti Aula, and Thomas Echterhof

توماس هی، ویلی والتری ویزوری، ماتا آئولا و توماس اکتروف

کوره قوس الکتریکی واحد فرایند اصلی در فولادسازی مبتنی بر قراضه است. با توجه به اهمیت آن، مدل‌های ریاضی متعددی برای پیش‌بینی روند فرایند کوره قوس الکتریکی ایجاد شده‌اند. این مقاله مدل‌های فرایند ریاضی پیشنهاد شده در ادبیات را موروث می‌کند، رابطه‌ترین رویکردهای مدل‌سازی راشناسایی می‌کند و از توصیف‌های ریاضی برای پیداهای اصلی استفاده می‌کند. علاوه بر این، اعتبار چنین مدل‌هایی به تفصیل مورد بحث قرار گرفته است. در نهایت، مقاله شکاف‌های موجود در دانش موجود را شناسایی کرده و پیشنهادهایی برای توسعه بیشتر مدل‌های فرایند ریاضی ارائه می‌کند.

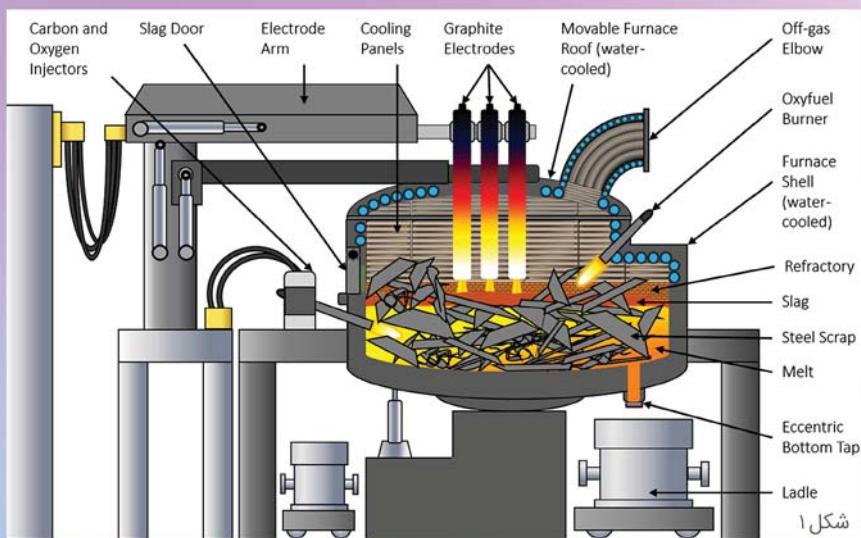
(۱) مقدمه

کوره قوس الکتریکی (EAF) که در سال ۱۸۸۹ توسط پاول هرولت اختراع شد، فرایند اصلی در فولادسازی مبتنی بر قراضه را تشکیل می‌دهد. در ابتدا بیشتر برای تولید فولادهای خاص استفاده می‌شد، اما خود را به عنوان یکی از فرایندهای اصلی فولادسازی در اوخر قرن بیستم ثبتیت کرد. در سال ۱۹۱۴، فرایند EAF ۵۲۳۹۱۸۰۰ تن فولاد را در سراسر جهان عرضه کرد که ۲/۹ درصد از کل تولید فولاد خام را تشکیل می‌دهد. در مقایسه با مسیر اصلی در ساخت فولاد برای سنگ آهن، کوره بلند و مبدل، مسیر EAF مصرف انرژی را تا ۶۱ درصد و انتشار کردن را حدود ۷۷ درصد کاهش می‌دهد. راندمان و بهره‌وری فرایند به طور چشمگیری از طریق آشنازی با پیشرفت‌های فنی مثل افزایش استفاده از اکسیژن، کربن و سایر متابع انرژی شیمیایی، سرباره کف‌گشته و کربن مونواکسید پیس از احتراق، بهبود یافته است. با این وجود، پتانسیل قابل توجهی برای بهینه‌سازی بیشتر باقی مانده است. این امر، در تفاوت بین تقاضای انرژی نظری تقریباً ۴۰۰ کیلووات ساعت برای ذوب و گرم کردن ضایعات و میانگین مصرف واقعی EAF مدرن که حدود ۳۷۵ کیلووات ساعت انرژی الکتریکی و مقدار مشابه از انرژی شیمیایی است، آشکار می‌شود، که منجر به بازدهی کل حدود ۵۰ درصد می‌شود. با این حال، پارامترهای لازم برای تجزیه و تحلیل و بهینه‌سازی فرایند را در بسیاری از موارد به دلیل شرایط سخت داخل کوره نمی‌توان مستقیماً اندازه‌گیری کرد. به عنوان مثال، دما و ترکیب مذاب و سرباره را می‌توان تنها از طریق اندازه‌گیری نقطه‌ای و به طور بالقوه با کمی تاخیر ناشی از تجزیه و تحلیل لازم نمونه تعیین کرد.

در حالی که روش‌هایی برای اندازه‌گیری مستقیم و پیوسته این پارامترها در حال توسعه هستند، برای اکثر کوره‌ها در دسترس نیستند. علاوه بر این، آزمایش‌های کارخانه‌ای که برای ارزیابی تاثیر استراتژی‌های بهینه سازی مختلف مصروفی است، ممکن است به دلیل هزینه‌های گزاف یا نگرانی‌های اینمی غیرممکن باشد. بنابراین مدل‌های ریاضی، منبع ارزشمندی از اطلاعات در مورد پارامترهای فرایند ناشناخته هستند. شبیه سازی‌ها همچنین می‌توانند به عنوان چایگزین ازانت، سریع تر و این‌من تر برای آزمایش‌های کارخانه‌ای مورد استفاده قرار گیرند. برای EAF، طیف گسترده‌ای از مدل‌ها، با اهداف و رویکردهای مدل‌سازی مختلف، توسعه یافته است. هدف از این کار بحث در مورد مدل‌های فرایند سریع و جامع است. برخلاف معادلات آماری، برای پیش‌بینی نقطه‌پایانی شرایط یا مدل‌سازی دینامیک سیالات محاسباتی (CFD)، این مدل‌ها تاکنون به طور دقیق بررسی نشده‌اند.

در EAF، مواد حامل آهن ذوب شده و برای تولید فولاد خام استفاده می‌شوند. ماده خام اصلی قراضه است، اما مواد دیگر مانند آهن بربیکت شده داغ (HBI)، آهن کاهش یافته مستقیم (DRI)، یا از فلز داغ نیز می‌توان استفاده کرد. انرژی از طریق یک یا سه الکترود و همچنین مشعل‌های سوخت اکسی و اکسی‌های شیمیایی که با تزریق کربن و اکسیژن به مذاب و سرباره تسهیل می‌باشد، تامین می‌شود. دو مفهوم مختلف الکتریکی وجود دارد: جریان متناوب (AC) و مستقیم (DC). در کوره‌های AC از سه الکترود و قوس استفاده می‌شود، در حالی که کوره‌های DC دارای یک الکترود مکرری و قوس در ترتیب با یک الکترود پایین برای استن مدار الکتریکی هستند. در مرد توغ کوره، جریان از طریق باروهای الکترود متخری که برای به حداقل رساندن پارامترهای الکتریکی ناشی از حرکت ضایعات یا سطح مذاب تنظیم شده‌اند، تامین می‌شود. کوره معمولاً از یک طرف پایین تشکیل شده است که با پوشش نسبت پوشانده شده و حاوی یک شیر تهشینی خارج از مرکز (EBT) یا دهانه ضریبی‌ای است. بالاتر از آن، یک پوسته کوره آب خنک وجود دارد که ممکن است حاوی انژکتورها و مشعل ها باشد. یک درب سرباره امکان حذف سرباره و قرار دادن لنس‌ها برای تزریق اکسیژن و کربن را فراهم می‌کند. سقف واقع در بالای پوسته نیز با آب خنک می‌شود و دارای دهانه‌هایی برای الکترود (ها)، حذف گازهای خروجی و بطرور بالقوه شارژ مواد اولیه، سرباره سازها یا آبیارها می‌باشد. کوره بر روی سکویی نصب شده است که برای تخیله و ضربه زدن کج شده است [۱۰, ۱۱].

شکل ۱ اجزای اصلی یک EAF را با استفاده از کوره AC به عنوان مثال نشان می‌دهد.

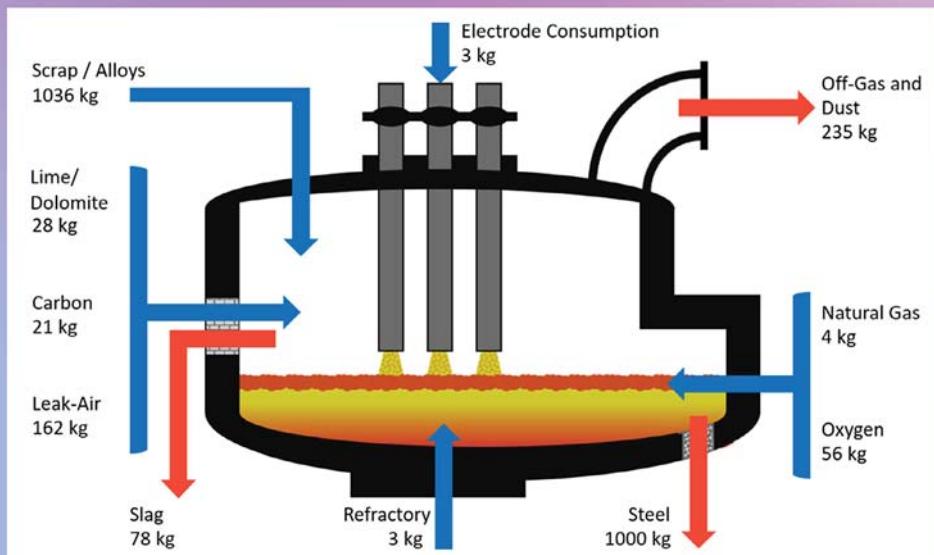


فرایند EAF یک فرایند دسته‌ای (بچی) است که معمولاً می‌تواند به چهار مرحله تقسیم شود: شارژ با یک چند سد قراضه، ذوب ضایعات، گرم کردن و پالایش و در نهایت ضربه زدن (مرحله تبیینگ). در ابتدای مرحله ذوب، کوره‌ها با کاهش قدرت به داخل شمع قراضه فرو می‌بروند تا از شکستگی الکترود جلوگیری شود. هنگامی که الکترودها به سطح مذاب می‌رسند، می‌توان از تنظیمات قدرت بالا با ضایعات استفاده کرد که دیواره‌ها و سقف کوره را از قوس الکتریکی محافظت می‌کند. مشعل‌های اکسیژن با استفاده از سوخت‌هایی مانند گاز طبیعی یا نفت اغلب برای تسهیل ذوب ضایعات اطراف نقطه سرد در طول ذوب و افزایش بهره‌وری استفاده می‌شوند. آبینده‌های قابل احتراق و کربن تاحدی در کوره می‌سوزند و گازهای قابل اشتعال از اراد می‌کنند. اکسیژن را می‌توان به تخته فری تزریق کرد تا امکان احتراق پس از احتراق این گازها در داخل کوره فراهم شود و بخشی از انرژی از دست رفته با گاز خارج شده را بازیابی کند.

کاربینی م Shelul ها و پس از احتراق به مقدار و دمای ضایعات جامد داخل کوره بستگی دارد. بنابراین، استفاده از مشعل ها و تزریق اکسیژن برای پس از احتراق زمانی که ذوب آنقدر بیشترft کرد که آنها را ناکارآمد کرد، متوقف می شود. هنگامی که شارژ بیشتر مذاب است، فرآیند وارد فاز حمام تخت می شود که طی آن مذاب فولاد گرم و تصفیه می شود. از آنجایی که قوس دیگر توسط ضایعات محافظت نمی شود، انرژی بیشتری به سطوح خنک شده با آب تلف می شود. با تزریق اکسیژن و کربن به مذاب و حفظ خواص صحیح سرباره، سرباره را می توان کف کرد، تا حدی از قوس محافظت کرد و کاربین انرژی را افزایش داد. اکسیژن نیز برای حذف ناخالصی ها از مذاب، ضروری است. علاوه بر این، اکسیداسیون کربن و عناصر کمیاب، انرژی شبیه ای بیشتری آزاد می کند و بهره وری را افزایش می دهد. مفاهیم مختلطی برای بیشگرم کردن ضایعات با استفاده از مشعل ها یا EAF بدون گاز موجود است و در برخی موارد، ضایعات بیشگرم شده، فلز داغ یا سایر مواد آهن دار به جای استفاده از سبدهای قراضه به طور مداوم در کوره شارژ می شود.

۱.۲) توازن جرم

یک موازن جرم نمونه برای فرآیند EAF در شکل ۲ نشان داده شده است. مقادیر داده شده جرم در هر تن فولاد خام تولید شده است. در حالی که مقادیر بسته به مواد شارژ و استراتژی عملیاتی خاص مورد استفاده برای یک EAF خاص می توانند در محدوده وسیعی متفاوت باشند، این یک نمای کلی از جریان های جرم مربوط به مدل سازی EAF را ارائه می دهد.



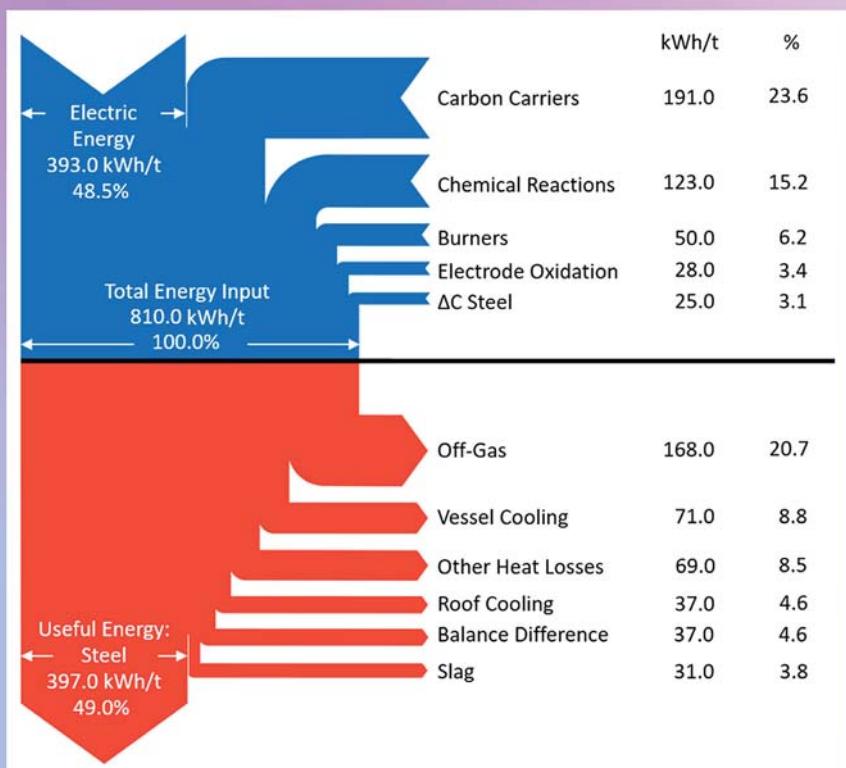
شکل ۲: تعادل جرم فرآیند EAF

(۲.۲) تعادل انرژی

تقریباً نیمی از انرژی در EAF توسط قوس الکتریکی و نیمی دیگر از طریق واکنش‌های شیمیایی تأمین می‌شود. راندمان کلی حدود ۵۰ درصد است و تلفات اصلی از طریق خنکسازی آب اجزای کوره و گازهای خروجی رخ می‌دهد. انرژی شیمیایی از طریق اکسیداسیون منابع کربن تزریق شده یا باردار، محتوای کربن ضایعات و مصرف الکترود (های) گرافیت تأمین می‌شود. شکل ۳ تعادل انرژی نمونه‌ای را برای یک EAF نشان می‌دهد. انرژی شیمیایی اضافی توسط مشعل‌ها و اکسیداسیون آهن و عناصر کمباین با اکسیژن تزریق شده تأمین می‌شود. انرژی از دست رفته با گاز خارج شده مدتان از انرژی شیمیایی به شکل مونوکسید کربن نسخته و هیدروژن است که برخی از آنها را می‌توان از طریق پس احتراق در کوره بازیابی کرد.

سهم انرژی شیمیایی و الکتریکی بسته به استراتژی عملیاتی کوره، بسته به قیمت منابع انرژی و کیفیت محصول مورد نظر می‌تواند به طور قابل توجهی متفاوت باشد.

مدل سازی و بهینه‌سازی فرآیند EAF به دلیل تعداد زیاد متغیرها مانند مواد بار مختلف، سهم حامل‌های انرژی مختلف و ترکیب و دما هدف، یک کار پیچیده است. مراحل مختلف فرآیند، تغییرات ناپیوسته در طول شارژ مواد و تغییرات زیادی در فرآیند با انواع کوره‌ها، مواد اولیه، کیفیت فولاد مورد نظر و استراتژی‌های عملیاتی منجر به توسعه رویکردهای مدل سازی مختلف شده است.



شکل ۳: تعادل انرژی یک ۱۰۰ تنی EAF

آشنایی با مواد اولیه نسوز

بخش اول

شاموت

شاموت یکی از مهمترین و پرمصرف ترین مواد اولیه نسوز است که طیف وسیعی از محصولات نسوز از آجرها گرفته تا جرم‌های ریختنی و پاشیدنی ملاتها و حتی برخی از قطعات نسوز خاص مانند راهگاه‌های عبور مذاب در صنایع مختلف از آن ساخته می‌شود. در شکل زیر برخی از انواع محصولات شاموتی نشان داده شده است:



از دیدگاه زمین‌شناسی رس‌ها از دو جنبه بررسی می‌شوند:

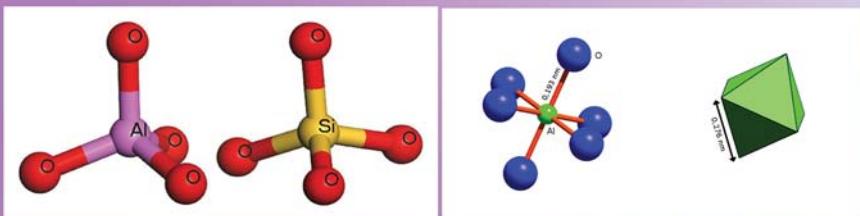
(الف) رس‌های باقی‌مانده یا اصطلاحاً رس‌های اولیه
(ب) رس‌های رسوی یا اصطلاحاً رس‌های ثانویه

رس‌های اولیه به وسیله‌ی عوامل طبیعی جابجا شده‌اند و در همانجایی که تشکیل شده‌اند، همانجا مانده‌اند. رس‌های ثانویه آهایی هستند که نسبت به محل تشكیل‌شان جابجا شده‌اند و این جابجایی ممکن است از طریق جریان رودها، شبیه زمین یا غیره باشد. بالکلی‌ها، رس‌های نسوز و رس‌های ساختمانی و به طور کلی، اکثر رس‌ها در این دسته هستند.

تفاوت رس‌های ثانویه و اولیه در این است که در اثر حمل و نقل دچار سایش می‌شوند و ذرات رس‌های ثانویه کوچک‌تر از رس‌های اولیه است. همچنین به علت عبور در مسیر، ناخالصی‌هایی با خود به همراه دارند.

از دیدگاه ساختاری رس‌ها آلومینوسیلیکات‌های آبدار هستند و با توجه به اینکه در صد بوزن زمین راسیلیس تشکیل می‌دهد بنابراین انتظار می‌رود که رس‌ها نیز در بخش اعظمی از پوسته زمین یافت شوند. آلومینوسیلیکات‌ها موادی هستند که در ساختار خود آلومینیوم و سیلیس و اکسیژن دارند و در بوزن‌های زمین به فراوانی یافت می‌شوند. دو دسته‌ی معروف آنها، فیلوسیلیکات‌ها با ساختار لایه‌ای توسعه‌یافته (ادامه‌دار و تکرار شونده) و تکتوسیلیکات با ساختار سه بعدی و پیوند های کوالانت هستند. فیلوسیلیکات‌ها به صورت ساختارهای دو لایه‌ای و سه لایه‌ای موجود هستند.

آشنایی با رس‌ها بدون درک ساختار کریستالی آنها ممکن نیست. یون‌های سیلیسیم با اکسیژن چهاروجهی‌های تشکیل می‌دهند که یون سیلیسیم در مرکز این 4F وجهی قرار دارد. از طرفی یون آلومنینیم، هم قادر است با اکسیژن چهاروجهی‌های مشابه چهاروجهی SiO_4^4- تشکیل هدف و هم می‌تواند در همسایگی 6 یون اکسیژن یک 8 وجهی بسازد. در شکل زیر نمونه چهاروجهی SiO_4^4- و هشت وجهی AlO_4^4- نشان داده شده است.



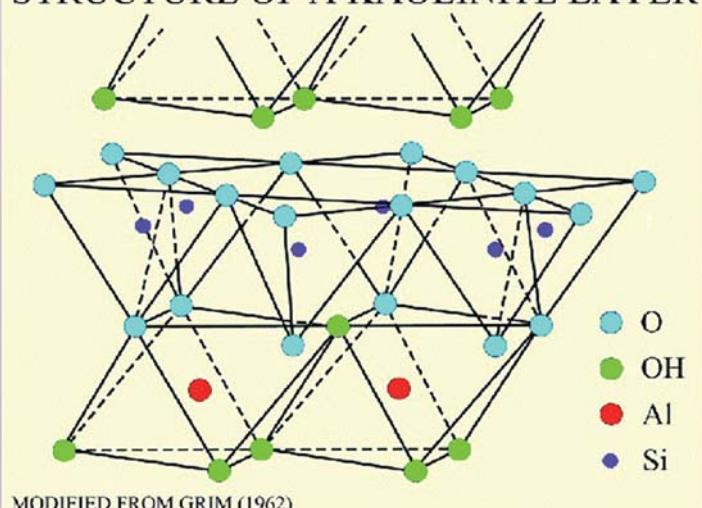
از نحوه قرارگرفتن این چهاروجهی‌ها و 8 وجهی‌ها در کنار هم انواع و اقسام مینرال‌های رسی تشکیل می‌شوند که در جدول زیر برخی از آنها معرفی شده‌اند.

۱ | انواع گروه‌های کانی‌های رسی و زیر مجموعه‌های آنها [۷]

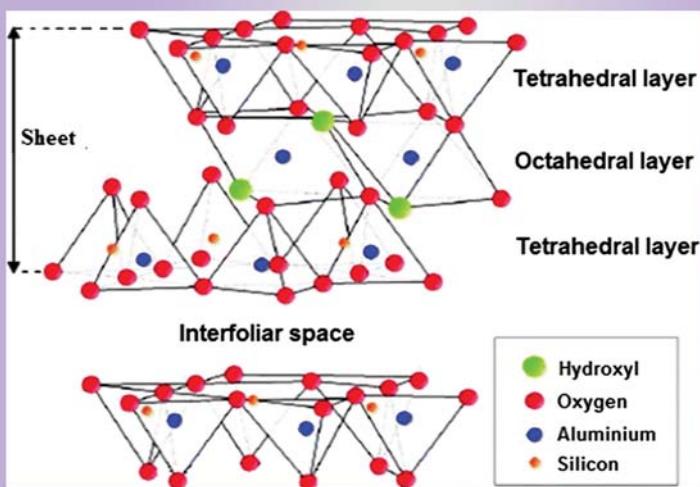
گروه کانولینیت	گروه سپیولیت	گروه کلریت	گروه ایلیت	گروه اسکتیت	گروه مونتوریلوبنیت	گروه کانولینیت
کانولینیت	سپیولیت	کلریت	ایلیت	مونتوریلوبنیت	شاموزیت	پالی
دیکیت	گورسکیت(آپاولژیت)	-	نیمیت	نوترونیت	گلوكونیت	کلینوکلار
هالویزیت	-	-	-	سایپونیت	-	پتلیت
ناکریت	-	-	-	اسمکتیت	-	آمزیت
-	-	-	-	پلیدلیت	-	دلسیت
-	-	-	-	پیروفیلیت	-	دادفتیت
-	-	-	-	ورمیکولیت	-	تولک
-	-	-	-	تالک	-	تورینجیت
-	-	-	-	سانوکونیت	-	سودویت
-	-	-	-	سایپونیت	-	ریبدولیت
-	-	-	-	بتنوئیت	-	گونیریت
-	-	-	-	-	-	أدینیت

گروه کاولینیت در دسته رس‌های ۲ لایه‌ای قرار دارند که در ساختار آنها از یک لایه ۴ وجهی سیلیس و یک لایه ۸ وجهی آلومنیم (به صورت $\text{Al}(\text{OH})_3$ یا همین گیبیسیت) به صورت یک در میان در کنار هم قرار گرفته‌اند تشکیل شده است (شکل زیر).

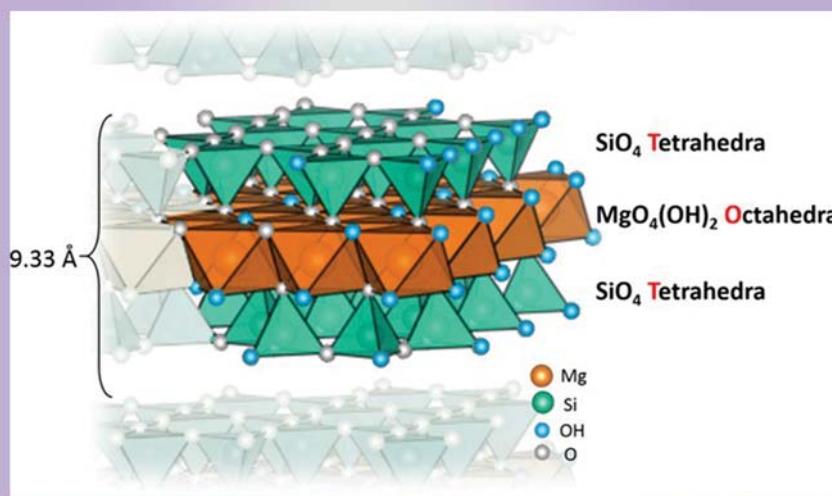
STRUCTURE OF A KAOLINITE LAYER



در رس‌های سه لایه‌ای مانند پیروفیلیت یک لایه هشت‌وجهی گیبیسیت ($\text{Al}(\text{OH})_3$) به صورت ساندویچ شده بین دو لایه ۴ وجهی سیلیس قرار گرفته است. در شکل زیر ساختار پیروفیلیت نشان داده شده است:



اما آنچه تنوع مینرال‌های رسی را بالا می‌برد این واقعیت است که یون‌هایی مانند منیزیم و آهن نیز می‌توانند به ساختارهای فوق وارد شده و جایگزین آلومینیم موجود در هشت وجهی‌ها شوند. از طرفی خود آلومینیم همانطور که در فوق گفته شد قادر است هم در مرکز چهار وجهی‌ها قرار گیرد و هم در مرکز هشت وجهی‌ها. یعنی آلومینیم می‌تواند به جای یون‌های سیلیسیم هم قرار گیرد. به همین دلایل است که انواع مختلفی از مواد رسی مختلف موجود است. برای مثال در شکل زیر ساختار یک ماده رسی به نام تالک نشان داده شده که مشابه پیروفیلیت است با این تفاوت که در هشت وجهی‌های ساندویچ شده بین چهار وجهی‌های سیلیسیم، به جای یون آلومینیم، یون منیزیم قرار گرفته است.



همه کانی‌های رسی ذکر شده در جدول فوق نسوز نیستند و عوامل زیادی وجود دارد که تعیین می‌کند چه رس‌هایی دیرگذار هستند. بنا به اصلی به نام خنتایی الکتریکی، در برخی از ساختارهای رسی حضور یون‌هایی مانند سدیم، پتانسیم، کلسیم و ... اجتناب‌ناپذیر است و حضور همین یونهاست که بر دیرگذاری کانی‌های رسی اثر می‌گذارد که در بخش دوم این مقاله به آن خواهیم پرداخت.

در پاترون چه گذشت؟



حضور گروه پاترون در نمایشگاه دیرگذار ۱۱ دی ماه ۱۴۰۰



بازدیدکنندگان از غرفه گروه پاترون در نمایشگاه دیرگذار | دی ماه ۱۴۰۰

بررسی انواع یوشاننده‌های سطح ذوب در پاتیل و تاندیش و محاسبه اقتصادی آن‌ها

برگزار کننده: گروه پاترون

برگزار کننده: پریا شیخ - سعید وظایی

نام مدرس: پریا شیخ

December, 2022

www.patron.group

برگزاری دوره بررسی انواع یوشاننده‌های سطح ذوب در پاتیل و تاندیش و محاسبه اقتصادی آن‌ها

انواع پودر ریخته گری و تاثیر آن بر کیفیت ریخته گری
شمیش فولاد ساختمانی

برگزار کننده: گروه پاترون

برگزار کننده: پریا شیخ

نام مدرس: پریا شیخ

www.patron.group

برگزاری دوره انواع پودر ریخته گری و تاثیر آن بر کیفیت ریخته گری شمش فولاد ساختمانی

محصولات گروه پاترون

بلک پات



این ملات کی ملات آلومنیا-کربن است که به منظور تاهش استفاده ملات پس از زینتریزیک و رختیب راحت‌تر آن توسعه اپرатор طراحی شده است.

ول بلوک نازل تاندیش:

در انواع مرتع و گرد، برایه شاموت



لوله لنز

در صایزها و صفات‌های مختلف به صورت اسیدشونی شده، بیزه زده و بلیسه‌گیری شده

جهت مصرف در صنعت فولاد.



نارو پاترول بلک

بلک کف کوفه نورد

بلک‌های کف نورد با جرم‌های نارو، معادل با بلک‌های فیوز مورد استفاده در دوره‌های نورد می‌باشد.



پرجینگ بلاک

پرجینگ، بلک (بوجنی بلک) با توبی سیستم
دمش کار خنثی، از نوع GPIII و GPII



آنو پات

این محصول به منظور کاهش اکسیداسیون سطح آند در گوره‌های تولید آلمینیوم استفاده می‌شود. از دیگر مزایای استفاده از این محصول، افزایش کیفیت بالاتر آند می‌باشد.



سیستم اسلالید گیت IQC و IQC

قابلیت اطمینان بالا به گواهی معترضین
فولادسازان کشور



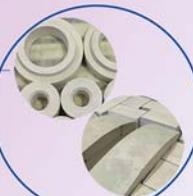
پاتروشیلد

به منظور محافظت از انتقال حرارت، یا خودگیری سطح محصولات از پاتروشیلد استفاده می‌شود.



انواع قطعات ریختنی آلومینیومی

گروه پاترون انواع قطعات، رینک و بلک ریختنی آلومینیوم را با هر شل و سایری توأمی می‌داند. درصد آلومینیوم و ترکیبات هر قطعه، مناسب با کاربری و شرایط استفاده از آن قطعات طراحی می‌گردد.



مولی پات روانکار صفحات اسلاید گیت
پوشش روانکار صفحات و دیگرگاراهی
اسلاید گیت جهت بهبود عملکرد صفحات و
سهوالت تخریب ملات سیستم اسلاید گیت.



کستینگ پات پودر قالب ریخته گری



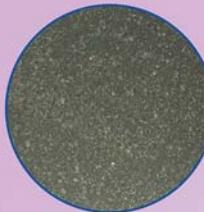
برای فولادهای کم، متوسط و پر گزین و
متینترهای مختلف ریختگری در پیش از ما
گردید. ریختگری این محصول برای هر
شیوه ریخته گری معمولی و نوچ، زوچ و
گرانوله، فوری پاترون اولین تولیدکننده پودر
ریختگری پودری و همچنین نوع گرانوله آن
در ایران است.

M.A.Pat مواد آلومینیوم فسفات
مورد استفاده در تولید انواع دیگرگاراهی و یکی از
مواد اولیه مهم در تولید انواع ملات و چرم.



N.F.Pat

ماسه مجرای پاتل و تاندیش
ماسه مجرای ۱۰ الی ۳۵ درصد کرومیت با درجه
متغیر از ۱۰ الی ۳۵ درصد کرومیت با درجه
با رازشوندگی بالا.



پودر قالب اینگوپات

اولین پودر قالب اینگات شکور که مور تایید
فولاد ایلانی ایرانی بوده و در گردیدهای
فولادهای حاضن مورد استفاده قرار می‌برد.



پاترکس پوشاننده سطح پاتل و تاندیش

دارای گردیدهای مختلف بازی و اسیدی
ساندیچت پاتلها اندیشهای
کارخانجات فوس الکتریک و الکتری



صفحه اسلاید گیت

صفحه اسلاید گیت یا دریچه کشویی از نوع
OC و QC با قدرهای مختلف با بالاترین
کیفیتی تعداد عمر بزرگشتر



نازل تاندیش

با شکلها و انواع مختلف و درصدهای
متغیر ریزکوشا بر اساس نیاز فولادسازان.



نازل درونی و برونوی

از نوع ۱۰۰ و ۲۰۰ ما الاترین گردیدهای
دو نوع پرس (الکترونیک) درونی و
ریختگی (المنابنی) درونی
نازلهای درونی و برونوی ریختگی برای
المنابنای-السیلیکونی درونی خواص مناسب در
مقابل خروجی ناصل از فور میزان متاب و
سریعراه در انتقالی ریختگری از درون می
باشد این اقلال ها محدودیت اندیشهای درونی
را نداشته و میتوانند در قطر و اندیشهای
مختلف، ابر اسنان نیاز مشتری تولید شود.



پاترولوکست جرم های دیرگذار الومینیم

جرم های دیرگذار الومینیم در گردیدهای فوق کم، متوسط و بسیار از ۰ تا ۱۷٪ درصد آزمودن در اتoug شاشون، آندالوزیت، پوسکیتی، الومینیم و الومینی استینلی چهت معرفت در بزرگ، پابل و ناندیش صنایع فولاد و بزرگ صنایع سپاهان، پرتوشی و غیره.

پاترومور آلومنیمی ملات سفید سیستم اسلامی گیت

این ملات از نمونه خارجی، برای اولین بار کشور یونانی سازی شده و مورد تایید بزرگترین فولادخانه فولاد مبارکه و فولاد هرمزگان قرار گرفته است. این ملات باعث پر و خواص منحصر به فردی چهت معمول در پالپ های ایزوت پلاستیک میباشد.

جرم نانو پانو پاترولوکست

جرم های الومینیمی بدن سپاهان، با تکنولوژی زور دیده داری خواص ممتاز نسبت به جرهای کم سپاهان و سفا کم سپاهان، با زمان بخت کوتاهتر و استحکام بالاتر به استفاده از درات در مقابله نانو گروه پاترون نشان داده گواهی نانو مقياس در تولید جرم ریختنی است.

ملات کرومیتیک سبز گرین پات

این ملات در مه نوچ خوشی (آماده صفر، پودری یا پل) و موچ (پلاینگ ملات) تولید و در سیستم اسلامی گیت مولتان نانو تاندیش اسفلاته مخصوص کارخانه های فولادی و ایزوت پلاستیک میباشد. کارخانه های فولادی در ایران، دارای حداکثر استانداردهای اروپایی تولید میباشد.

پاترولوکست جرم ایندی کوبیل

جرم آلومنیمی مخصوص لایه ایندی کوبیل گروه های اسلامی که به صورت ماله کشش استفاده میگردند و بر اساس طراطی و نیاز مشتریان را درد و الومینیاهای مختلف قابل طراحی است. دانه بندی این جرمها از صفر تا ۳ میلیمتر با مقدار ۲ میلیمتر و یا صفر تا ۳ میلیمتر میباشد.

پاترومور شاموت ملات شاموت

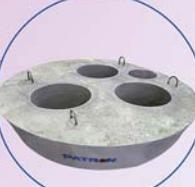
این ملات بر پایه شاموت تولیدی میگردد و مدتی چهت مولتان نانو تاندیش استفاده میگردد. لازم به ذکر است گروه پاترون این ملات را تولید نموده است.

الکترون الکترون گروه پاترون پوشش

دارای گردیده های مختلف برای شرایط مختلف هر کارخانه فولادسازی این محصول در ایران کواهی نیت اختیار است و تحول علیقی در صفت فولاد چهت کاهش ضرب مصرف اکترون گرافیتی ایجاد نموده است.

پاتروبلاک ول بلوک پاتنل و پرجینک پلاک

در دو نوع پرس (ارجمند الومینی (ترن) و یا گارخانه ریختنی (الومینی) بر اساس اشنه هر آنچه ایجاد شود پاتنل و پرجینک پلاک ایجاد شده باشد (پلاک) یا پرس (پلاک).

دلتای کوره قوس الکتریکی دلتایات

دلتای سلف گوردهای قوس الکتریکی یا کوره های تصویه پاتنلی در گردیدهای مختلف الومینیمی، نانو پانو و رومینی مطابق با لفشه هر کارخانه فولادسازی.



PATRON G R O U P

دفتر: تهران، کردستان شمال، ملاصدرا، بن بست یکم، پلاک ۸، طبقه ۱
کارخانه: یزد، شهرک صنعتی مهریز، بلوار یاس، خیابان زینق پلاک ۳۰۸

✉ info@patron.group

+۹۸۲۱ ۸۸۷۸۰۰۵۶

🌐 www.patron.group

+۹۸۲۱ ۸۸۶۷۴۴۴۲

📱 @patron.group

@patrongroup