

خبرنامه پاترون

سال اول | شماره ۵ | آبان ماه ۱۴۰۱

شاید برنده

مسابقه
خبرنامه

شما باشید

انواع آلومینیا

(صفحه ۱۶)

PATRON
GROUP

در این شماره می خوانید:

- مصاحبه با مدیر عامل شرکت تعاونی و ریخته‌گری سفید دشت
- مصاحبه با مدیر مالی گروه پاترون
- مصاحبه با کارشناس ارشد خرد داخیل گروه پاترون
- مصاحبه با تکنسین خط تولید جرم‌های نسوز
- نکات مریبوط به نگهداری محصولات پودری

پیاده‌سازی سیستم ERP موجب تسهیل فرآیندهای کسب و کار و اجرای درست فعالیت‌ها (به روش‌ها) در سازمان شده و در نتیجه اجرای فعالیت‌ها، ارتباطات فردی و فرآیندی در سازمان، ثبت اطلاعات را بهبود داده و موجب کارایی و افزایش بهره‌وری در تمامی حوزه‌های نیروی انسانی و فعالیت‌های سازمانی می‌شود.

محصولات گروه پاترون در یک نگاه

OUR PRODUCTS



پاترکس
(پودر پوشاننده
پاتیل و تاندیش)



پاتروکست
(جرم دیرگذار
آلمینیمی)



گرین پات
(ملات کرومیتی
یا سبز)



پاتروکوت
(جرم لایه ایمنی
کوبل)



نانوپاتروکست
(جرم آلمینیمی
نانو باند)



کستینگ پات
(پودر قالب
ریخته‌گری)



مولی پات
(روانکار مفخات
اسلاید گیت)



کستینگ پات
(پودر و گرانوله
ریخته‌گری)



پاترکس
(پودر پوشاننده
تاندیش و پاتیل)



M.A.Pat
(مونو آلمینیوم
فسفات)



الکویات
(پوشش الکترود
گرافیتی)



پاترومور
(ملات سفید
دریچه کشویی)



گرین پات خمیری
(ملات کرومیتی
یا سبز)



نازل درونی و بیرونی
ریختنی



دلتاپات (دلتای سقف
کوره قوس الکتریکی)



پاتروبلاک (بلوک و
قطعات ریختنی)

فهرست:

PATRON
GROUP

خبرنامه داخلی گروه پاترون

شماره ۵ | آبان ماه ۱۴۰۱ | Nov 2022

با همکاری:

مدیران گروه پاترون: حسام ادیب (بنیانگذار گروه پاترون)، سید عباس کلایتر (مدیر عامل و نائب رئیس هیئت مدیره)، علی راد (عضو هیئت مدیره و مدیر بازاریابی و فروش)، میلاد فراست (مدیر تولید کارخانه)، محمدرضا شیدا (مدیر کارخانه)، دکتر محسن نوری

گروه فروش: سعید وفایی، زهرا شرفی، شیما صوصامی، مرجان باهری، فاطمه افشار، محسن کاشیها، پژمان نوروزی

گروه فنی و مهندسی و خدمات پس از فروش:
پریا شیخ، سید امین میرنژاد

گروه برنامه‌ریزی: حسین یوسفیان

طراحی و اجرا:
مهری عبدالمالکی

مصاحبه با مدیر شرکت تعاوونی فولاد و ریخته‌گری سفید دشت ۳

۵ مصاحبه با مدیر مالی گروه پاترون

۷ مصاحبه با کارشناس ارشد خرید گروه پاترون

۹ مصاحبه با تکنسین خط تولید جرم‌های نسوز گروه پاترون

۱۱ مزایای پیاده‌سازی odoo در گروه پاترون

۱۵ نکات مربوط به نگهداری محصولات پودری

۱۶ آشنایی با مواد اولیه نسوز

۲۰ در پاترون چه گذشت؟

۲۱ برنامه آموزشی

۲۳ پاسخ مسابقه شماره ۴

۲۴ مسابقه

۲۵ محصولات گروه پاترون

صاحبہ با
مدیر عامل

شرکت تعاونی و ریخته‌گری سفیددشت
جناب آقای شیرزاد ادبی



■ لطفاً ضمن معرفی خودتون، از سابقه فعالیتتون در صنعت بفرمایید.
اینجانب شیرزاد ادبی، مدیر عامل شرکت تعاونی فولاد و ریخته‌گری سفید دشت هستم و بیش از ۴۰ سال است که به طور مستمر در راهسازی و صنعت فعالیت دارم.

■ لطفاً تاریخچه‌ای از شرکتتون بفرمایید.
ما از اسفندماه سال ۱۳۹۳ فعالیت خود را در زمینه فولاد و ریخته‌گری آغاز کردیم و از همان ابتدای سال ۱۳۹۴ برای تأمین مواد مصرفی خود با گروه پاترون شروع به همکاری نمودیم.
مجموعه ما با به کارگیری دانش داخلی و نیروی انسانی بومی به اهداف خود تا به امروز رسیده است.

■ شرکت شما از ابتدای تا به امروز چه دستاوردهایی داشته؟ یک یا چند مورد که پر رنگتر بوده‌اند را بفرمایید؟ از جمله اهداف ما، افزایش ظرفیت تولید بود که در ابتدای ۴ سال اول فعالیت مجموعه محقق شد و همچنانی کیفیت و بهره‌وری بهتر و ریخته‌گری قطعات نیمه سنگین می‌باشد. قابل ذکر است که با تلاش و پشتکاری که همواره در مجموعه ما بوده است، توانسته‌ایم ظرفیت را از کوره سریز سه تن به ظرفیت دو کوره ده تن تبدیل کنیم. هدف دیگری که باعث شناخته شدن بیشتر ما در بین کارخانه‌های نواحی دیگر شده است، تامین دستگاه شریدری است که نه تنها باعث بیانداز شدن ما در زمینه ضایعات شده، بلکه می‌تواند برای دیگر کارخانه‌ها و تولیدکننده‌ها کمک‌کننده و مفید واقع شود.

■ برنامه‌های آتی مجموعه شما چیست؟
از اهداف کاری آتی ما تاسیس خط نورد می‌باشد که با تلاش و پشتکار، بزودی محقق خواهد شد.

■ چه پیامی برای مهندسان جوان یا فولادسازان پاترون یکی از تأمین‌کنندگان شماست، اما چرا پاترون؟
یا دولت دارید؟ هر کدام را که ترجیح می‌دهید، مخاطب قرار دهید؟
پاترون را به دلیل پیگیری مستمر و تامین به موقع توصیه‌ای که می‌توانم به جوانان و سایر فولادسازان مواد مصرفی در کنار قیمت مناسبی که دارد، از آغاز فعالیت خود انتخاب کردیم. بازدهی‌های به موقع و کارآمدی که از سوی گروه پاترون صورت می‌گیرد برای ما بسیار مفید و ارزشمند هستند.
کار همه جوانب تولید و بازار را در نظر بگیرند. هرگز نامید نشوند و اهداف کوتاه مدت و بلند مدت مشخصی داشته باشند.

حتی در امور تولید هم، بدون چشم‌داشتی مشاوره هایی از گروه پاترون داریم که بسیار کمک‌کننده است، خدمات پس از فروش این شرکت در اسرع وقت حضور دارد و بسیار پیگیر و پاسخگو هستند.

صاحبہ با مدیر مالی گروہ پاترون حسین بهمنی



<https://www.linkedin.com/in/hossein-bahmani>

■ لطفاً ضمن معرفی خودتون، از سایقه فعالیتتون در صنعت و گروه پاترون بفرمایید.

حسین بهمنی، متولد سال ۱۳۶۰، دانشآموخته مقطع کارشناسی ارشد رشته "مدیریت مالی" از دانشگاه علوم تحقیقات و همچنین دارای مدرک MBA علم داده‌ها (Data Science) از دانشگاه تهران و عضو انجمن حسابداران خبره ایران می‌باشم که دارای بیش از ۱۴ سال سابقه اجرایی در حوزه مالی و اقتصادی صنایعی همچون نفت، گاز و پتروشیمی، تلکام و شرکت‌های تولیدی و هستم. در حال حاضر در گروه پاترون با سمت "مدیر مالی" مشغول بکار هستم و بدلیل آشنایی کامل با علم داده‌ها (Data Science) و تحلیل داده‌ها (Data Analysis) و همچنین برخورداری از تفکرات سیستمی در بسیاری از سازمان‌هایی که در آنها شاغل بودم اقدام به پیاده‌سازی هوش تجاری و یا داشبوردهای مدیریتی نموده‌ام و یا با تحلیل کسب و کار سازمان و یا مدل‌سازی‌های مالی و اقتصادی آنها زمینه تصمیم‌سازی درست و به موقع مدیران عالی سازمان را بوجود آورده‌ام و افتخار همکاری با گروه پاترون را از بهمن ماه سال ۱۴۰۰ دارم.

■ چرا پاترون؟

کار در پاترون مزایای بسیاری دارد ولی یکی از اصلی‌ترین مزیت‌های کار در پاترون نسبت به سایر شرکت‌ها، جودوستانه و صمیمانه‌ای است که بین مدیران و کارکنان آن وجود دارد، البته مزایای دیگری هم وجود دارد که برخی عبارتند از:

- . دانش محور بودن
- . ابتکار عمل و خلاقیت در همه حوزه‌های کاری
- . فرآیند محور بودن
- . تقسیم وظایف بین واحدها
- . پاسخگویی

. اهمیت به ارتقاء سطح علمی کارکنان

. شایسته سالاری و عدم وجود تبعیض

. کمک به معیشت پرسنل شاغل در پاترون و ایجاد رفاه نسبی

مشارکت کارکنان در تصمیمات سازمان در قالب نظرسنجی‌های متعدد، نظام انتقادات و پیشنهادات

■ حضور شما در پاترون در چه حوزه‌ای منجر به افزایش رضایت مشتریان شده؟ به موازات اهمیت روز افزون مفهوم مشتری در فضای کسب و کار امروز، مدیریت درخواست مشتری نیز اهمیت خاصی پیدا کرده است. اگر قادر به مدیریت صحیح خواسته‌های مشتریانمان نباشیم، آنگاه نمی‌توانیم رضایت آن‌ها را جلب کنیم. به همین دلیل باید به قواعد مهمی در تعامل با مشتریان توجه داشته باشیم تا فرآیند پاسخگویی به انتظارات مشتری را بهبود دهیم. یکی از خواسته‌های مشتریان همواره برخورداری از محصولات با کیفیت و با قیمت منصفانه است، از این رو مبحث بهای تمام شده محصولات تولیدی، همواره یک مبحث بنیادی و یا به عبارت دیگر پاشنه آشیل شرکت‌های تولیدی می‌باشد و چه بسا تعیین‌کننده میزان سهم بازار یک شرکت در ارائه یک محصول خاص می‌باشد. یک سیستم بهای تمام شده در شرایط رقابتی، برای به حداقل رساندن قیمت فروش (مثلاً استفاده از تکنیک Marginal Costing و چشم پوشی از هزینه‌های ثابت) می‌تواند مدیران سازمان را یاری کند، در صورتی که یک سیستم چابک و یکپارچه داشته باشیم می‌توانیم با سناریوهای مختلف برای تمهیم هزینه‌ها بر روی محصولات تولیدی اقدام کنیم و در کوتاه‌ترین زمان، بهترین سناریو را انتخاب و در محاسبه بهای تمام شده محصولات تولیدی از آن استفاده کنیم. زمانی که همکاری خود را با شرکت پاترون در بهمن سال ۱۴۰۰ آغاز کردم، همواره یکی از دددغه‌های مدیران پاترون یک سیستم بهای تمام شده چابک و منسجم بود، که طی جلسات متعددی که مدیران سازمان و همچنین بازدیدی که از کارخانه و خط تولید داشتم شروع به ترسیم یک نقشه راه جهت استقرار سیستم بهای تمام شده به روش Td-ABC (هزینه‌یابی بر مبنای فعالیت زمان‌گرا) نمودم و در این راستا با توجه به تساطعی که در حوزه برنامه‌نویسی داشتم، شروع به نوشتمن یک نرم‌افزار جهت محاسبه بهای تمام شده محصولات تولیدی با توجه به اطلاعات ثبت شده در زیر سیستم‌های حسابداری، حقوق و دستمزد، اینار و تولید در سیستم ERP Odoo شدم و پس از حدود دو ماه کار بی‌وقفه و مقایسه نتایج سناریوهای مختلف در خصوص تمهیم هزینه‌ها این نرم‌افزار درخصوص محاسبه بهای تمام شده محصولات تولیدی جایگزین روش قبلی گردید که با توجه به قیمت تمام شده بدست آمده، شرکت پاترون دست برتر بازار جهت قیمت‌گذاری محصولات تولیدی را دارد و از این رو قدرت مانور بیشتری نسبت به سایر رقبا در جهت تعیین قیمت فروش و سهم خود از بازار را دارد و ماهانه این نتایج مورد ارزیابی و تحلیل قرار می‌گیرد.

■ چه پیامی برای مشتریان پاترون دارید؟

شرکت پاترون یک شرکت دانشبنیان در عرضه خدمت به صنایع بزرگ همچون فولاد و پتروشیمی است و قطعاً آنها قلب تپنده اقتصاد بزرگ ایران هستند و تلاش ما همواره بر ایجاد یک نقش موثر در این اقتصاد می‌باشد و سعی داریم که با بومی‌سازی برخی از نیازهای آنها و جلوگیری از خروج منابع ارزی نقش موثر و بسزایی در شکوفایی هر چه بیشتر این اقتصاد داشته باشیم و توقع و خواسته ما از مشتریانمان حمایت هر چه بیشتر پاترون، جهت تحقق این مهم است.





صاحبہ با
کارشناس ارشد خرید داخل
نرگس دلدار

■ لطفاً ضمّن معرفی خودتون، از سابقه فعالیتتون در صنعت و گروه پاترون بفرمایید.
با سلام و عرض ادب، من نرگس دلدار هستم. متولد شهریور ماه ۱۳۶۴، در شهر تهران متولد شدم. فارغ التحصیل کارشناسی مدیریت بازرگانی و کارشناسی ارشد مدیریت اجرایی هستم. در مجموع دارای ۱۴ سال سابقه فعالیت در حوزه های مختلف صنعت و مالی دارم و از سال ۱۳۹۶ فعالیت خود را با گروه پاترون آغاز کردم.



ارتباط موثر با مشتریان و مشتری مداری در پاترون یکی از اولویت‌های اصلی می‌باشد.

■ چرا پاترون؟

آشنایی من با پاترون به سال‌های قبل از ورود به این شرکت برمی‌گردد و با توجه به شناختی که از علم مدیران پاترون داشتم، زمانی که در این شرکت شروع به کار کردم، مطمئن بودم که وارد سازمانی شده‌ام که فرآیند محور است و رفتار سازمانی در آن طبق استانداردهای روز دنیا رعایت می‌شود، و البته همین‌طورهم بود.

■ چه پیامی برای مشتریان پاترون دارید؟

پیام من به همه دوستانی که این گزارش را مطالعه می‌نمایند این است که می‌توانند با خاطری آسوده به تیم جوان پاترون اعتماد کرده و تلاش ما براین است با تولید محصولات دانش‌بنیان بتوانیم تمامی نیازهای مشتریان را در بازار داخل تأمین کنیم.

■ حضور شما در پاترون در چه حوزه‌ای منجر به افزایش رضایت مشتریان شده است؟

ارتباط موثر با مشتریان و مشتری مداری در پاترون یکی از اولویت‌های اصلی می‌باشد. واحد خرید پاترون نیز بعنوان گلوبال سازمان با خرید مواد اولیه با کیفیت و قیمت مناسب و تحويل به موقع آن، تأثیر بسزایی در افزایش کیفیت محصولات، کاهش قیمت بهای تمام شده محصولات و تحويل بهموقع آن، که به طور مستقیم باعث افزایش رضایتمندی مشتریان می‌گردد.



مصاحبه با

**تکنسین خط تولید جرم‌های نسوز
روح الله آریانزاد**

■ لطفاً ضمن معرفی خودتون، از سابقه فعالیتتون در صنعت و گروه پاترون بفرمایید.
با سلام و درود، روح الله آریانزاد هستم و به مدت ۴ سال است که در صنعت فعالیت دارم و در مدت این ۴ سال، افتخار همکاری با خانواده پاترون را دارم.

روزهای روشن‌تر با تولیدات متنوع و دانش بنیان در راه است و در تلاش هستیم تا صنعت فولاد و نسوز کشور را از محصولات خارجی بینیاز کنیم

■ چرا پاترون؟

بدلیل طرز تفکر و نگاه مدیران گروه پاترون که مرتبأ نگاهی رو به جلو و پیشرفت برای خود و تمامی کسانی که با آنها کار میکنند، دارند و در کنار کار و تلاش، با پرسنل خود محترمانه برخورد میکنند و همچنین در همه شرایط و در مشکلات با ما همراه هستند.

■ حضور شما در پاترون در چه حوزه‌ای منجر به افزایش رضایت مشتریان شده است؟

فکر میکنم طی این چند سال که در پاترون حضور داشته‌ام، توانسته باشم با تجربه‌ای که در خط تولید جرم‌های نسوز پیدا کرده و شناختی که از مواد اولیه دارم در کنار تولید جرم‌های با کیفیت گروه پاترون، سرعت را نیز چاشنی کار کرده‌ام تا در کمترین زمان ممکن بتوانیم محصولات را به دست مشتریان عزیز برسانیم تا سهمی در ایجاد رضایت مشتریان داشته باشم.

■ چه پیامی برای مشتریان پاترون دارید؟

از تمامی مشتریان گرامی گروه پاترون تقاضا دارم که در کنار مجموعه پاترون باشند، زیرا روزهای روشن‌تر با تولیدات متنوع و دانش‌بنیان در راه است و در تلاش هستیم تا صنعت فولاد و نسوز کشور را از محصولات خارجی بینیاز کنیم.



مزایای پیادهسازی odoo ERP در گروه پاترون

ERP

در حقیقت با توجه به تعریف، فناوری و سیستمی که مبتنی بر فناوری اطلاعات است که منابع سازمان را به وسیله یک سیستم به هم پیوسته، با سرعت، دقت و کیفیت بالا در کنترل مدیران سطوح مختلف سازمان قرار می‌دهد تا به طور مناسب فرآیند برنامه‌ریزی و عملیات سازمان را مدیریت کند.

در سال ۱۳۹۷ تصمیم‌گیری برای انتخاب ERP مناسب با شرایط و ویژگی‌های سازمان و اهداف و انتظارات ما گرفته شد که Odoo ERP را انتخاب نموده‌ایم و در نتیجه پروژه استقرار و پیادهسازی آن از شهریور ماه ۱۳۹۷ شروع شد. سازمان ما که در حال رشد سریع بود و در حال گذاری مرحله بلوغ سازمانی، در حال تدوین و مدیریت فرآیندهای سازمانی و برنامه‌ریزی و اجرای اهداف سازمانی در حوزه منابع انسانی و ... که نیازمند مرحله بلوغ سازمانی و نیازهای پاترون بود، قرار داشت.

با گذر از رشد سریع سازمان به مرحله بلوغ و پیش‌بینی ویژگی‌ها و عارضه‌هایی که در هر مرحله ممکن است برای سازمان ایجاد شود و یا پیامدها و بحران‌هایی را به همراه داشته باشد و از سوی دیگر قدم گذاشتن در دوره بلوغ سازمانی و طی کردن سطوح مختلف بلوغ سازمانی (از هر منظری از مدل‌های بلوغ سازمانی) نیازمند ابزارهایی است که برای بهره‌مندی و استفاده از داده‌های فرآیندی، دانش سازمانی و اطلاعات تأثیرگذار عوامل داخلی و خارجی برای تدوین و تبیین اهداف و استراتژی‌های سازمانی، شاخص‌های KPI، فرآیندهای سازمانی بهینه، ارزیابی عملکرد، رشد و یادگیری، جلب شرکت کارمندان، مدیریت فرآیندهای سازمانی و بهینه‌سازی سازمان در کلیه جنبه‌های آن؛ استفاده و پیاده‌سازی سیستم ERP را بیش از پیش برای پاسخگویی به آنها قابل پذیرش و الزامی می‌نماید.



استقرار Odoo ERP با چالش‌ها و پیامدهایی همراه بود که با گذر این چالش‌ها موفق شدیم تا نیمه اول سال ۱۳۹۸ استقرار را به پایان برسانیم و وارد مرحله توسعه و شخصی‌سازی شویم.

اما مزایای استقرار و پیاده‌سازی Odoo ERP در پاترون در چندین بخش قابل اشاره است:

استفاده از ERP همراه با مزایایی است که ذاتاً ناشی از بکارگیری این نرم‌افزار یا پکیج نرم‌افزاری بوده و برای هر سازمانی که از آن استفاده می‌کند وجود دارد، مانند:

۱. یکپارچگی: یکپارچگی شامل سه بخش است: پایگاه داده، نرم‌افزار و فرآیند.

۲. به روش‌ها: از آنجاییکه ERP یک باز طراحی اساسی فرآیندهای کسب و کار مبتنی بر فناوری است، می‌باشد استفاده از روش‌ها در فرآیندهای کلیدی سازمان باشد تا امکان مهندسی مجدد فرآیندها را میسر کند.

۳. فرآیندگرایی: ERP لزوماً یک سامانه فرآیندگر است.

۴. امکان برنامه‌ریزی کلیه منابع سازمان: ERP حداقل باید امکان برنامه‌ریزی مواد، نیروی انسانی، پول و ماشین‌آلات را در خود داشته باشد.

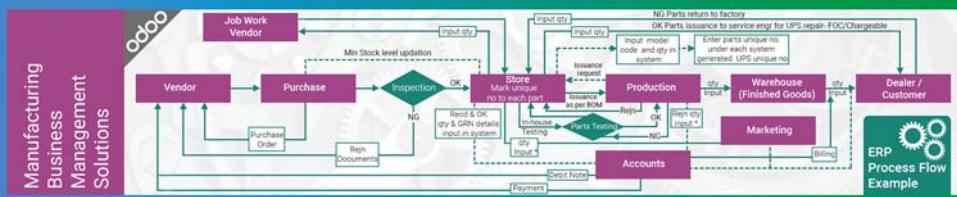
در پاترون نیز علاوه بر موارد فوق که در ادامه به تشریح آن می‌پردازیم، موارد دیگری نیز سبب ایجاد ارزش افزوده و بهبود در سایر زمینه‌ها شده است.



استفاده از ERP همراه با مزایایی است که ذاتاً ناشی از بکارگیری این نرم‌افزار یا پکیج نرم‌افزاری بوده و برای هر سازمانی که از آن استفاده می‌کند وجود دارد

بهرهوری با بکارگیری بهروش‌ها و کارآبی فرآیندهای ERP:

پیادهسازی سیستم ERP موجب تسهیل فرآیندهای کسب و کار و اجرای درست فعالیت‌ها (به روش‌ها) در سازمان شده و در نتیجه اجرای فعالیت‌ها، ارتباطات فردی و فرآیندی در سازمان، ثبت اطلاعات را بهبود داده و موجب کارآبی و افزایش بهرهوری در تمامی حوزه‌های نیروی انسانی و فعالیت‌های سازمانی می‌شود.



بطور مثال با ارتباط و گردش فعالیت‌ها برای تولید محصول که مرتبط با فرایند خرید محصول، انبارداری، تحویل و ارسال محصول و کلیه فعالیت‌های حسابداری است در یک فرایند مشخص در نرم‌افزار اجرایی شده و از اتفاق‌ها جلوگیری می‌کند و با ایجاد روش مشخص از گردش کار و اتوماسیون کار موجب تسهیل در فعالیت‌ها می‌شود.

پیادهسازی هوش تجاری و استفاده از مازول گزارش:

نرم افزار ERP از یکسو با ایجاد یکپارچگی در حوزه‌های اشاره شده و ساختار و بستر مناسب برای ثبت داده‌ها می‌توان به ابزارهای BI برای آنالیز و تحلیل داده‌ها کمک کند و از سوی دیگر با مازول گزارش ساز با سهولت ایجاد گزارشات و داشبوردهای گزارش برای سهولت و تسريع در تصمیم‌گیری را فراهم می‌کند.



فرایندگرایی و رویکرد فرآیندی در سازمان

با ایجاد رویکرد فرآیندی با بکارگیری ERP شامل فعالیت‌ها و ارتباطات فرآیندی مشخص و تعریف شده، امکان کنترل و مانیتورینگ فعالیت‌ها و فرآیند و مدیریت فرآیندها و اثر مقابله آن در سازمان به طوریکه منجر به دستیابی به نتایج مورد نظر طبق با خط مشی کیفیت و جهت گیری استراتژیک سازمان می‌شود و از سوی دیگر ابزاری که اجرای فرآیندها را از منظر اجرای فعالیت‌ها، ثبت اطلاعات، مستندات فرآیندی، کنترل و مدیریت فرآیند و ... تسهیل می‌کند.

سیستم مدیریت کیفیت

پیاده‌سازی الزامات سیستم مدیریت کیفیت ISO ۹۰۰۱ با بکارگیری ERP تسهیل می‌شود و بند و الزامات استاندارد ایزو شامل طرح‌ریزی، پشتیبانی، عملیات، ارزیابی عملکرد و بهبود، با توجه به مازول‌های کاربردی و مازول‌های اصلی قابل اجرا است، بطور مثال با مازول استاندار می‌توان سیستم مدیریت مستندات را پیاده‌سازی نمود، با مازول اقدام اصلاحی کلیه فرآیند اقدام اصلاحی و پیش‌گیرانه را به صورت سیستماتیک در سازمان قابل اجرا و پیگیری کرد، با مازول PLM کلیه فرایندهای طرح‌ریزی را اجرایی نمود، با مازول‌های کنترل کیفیت، تولید، انبار، خرید و ... عملیات را در سازمان اجرایی کرد و ...

مزیت رقابتی

با برنامه‌ریزی منابع سازمانی از طریق ERP، حذف اتفاق‌ها در سازمان، فرآیند خدمات پس از فروش و افزایش چاپک سازمان در پاسخگویی به نیازهای مشتری می‌توان ریسک‌ها و هزینه‌هایی که امکان دارد به سازمان تحمیل شود را کاهش داد و در نتیجه در بخش‌هایی گوناگون که ناشی از کاهش هزینه یا افزایش رضایت مشتریان از خدمات و پاسخگویی به نیازهای ایشان باشد، مزیت رقابتی برای سازمان ایجاد کرد.

خدمات مشتریان

ارائه خدمات با کیفیت به مشتریان با استفاده از نرم‌افزار ERP تسهیل می‌شود بدین ترتیب که امکان تعامل بهتر با مشتری فراهم شده و از طریق دسترسی سریع‌تر و دقیق‌تر به اطلاعات و تاریخچه فروش و اطلاعات محصولات ارائه شده به مشتریان میسر می‌شود. همچنین می‌توانید به صورت مداوم با مشتریان خود تعامل داشته و با نرم‌افزار CRM اقدام به ثبت اطلاعات بروز شده از آنها نمود و یا مسیرهای فروش را بررسی کرده و برای تقویت روابط میان کسب و کار و مشتریان تلاش نمود.

کارمندان، رشد و یادگیری

آموزش در بستر فضای الکترونیکی برای کارکنان سازمان چه در بدو استخدام یا حین خدمت، به سهولت اجرایی می‌شود و کلیه فرآیند آموزش از زمان نیازسنجی تا اجرا و ارزیابی آموزش در این بستر اجرایی شده و از سوی دیگر با ارتباط با مازول کارمندان قابل گذاشتن گیری و برنامه‌ریزی است. از سوی دیگر فرآیندهای استخدام، ترک کار و کلیه نیازها و درخواست‌های کارمندان در بستر این نرم افزار اجرایی و مدیریت می‌شود که موجب تسهیل و ساده‌سازی امور منابع انسانی و بهبود و رضایتمندی پرسنل خواهد شد.

The screenshot shows the PATRON GROUP e-learning platform interface. At the top, there's a navigation bar with links for Home, Forum, Courses, Contact us, and a search bar. Below the navigation is a large banner with the text "قله های جدید را کشف کنیم" (Discover new peaks) and "با دوره های آموزش گروه پاترون" (With PATRON Group training courses). There are two buttons: "ثبت نام" (Registration) and "میراث" (Inheritance).

The main content area displays several course cards under the heading "دوره های آموزش من" (My training courses). Each card includes the PATRON GROUP logo, the course title, and a brief description. For example, one card says "آموزش نئو پاترون" (Neo PATRON training) and "آموزش نئو پاترون" (Neo PATRON training). Another card says "آموزش نئو پاترون" (Neo PATRON training) and "آموزش نئو پاترون" (Neo PATRON training). There are also cards for "آموزش نئو پاترون" (Neo PATRON training) and "آموزش نئو پاترون" (Neo PATRON training).

To the right, there's a sidebar titled "همین بوسیله" (With this) which shows a user profile for "Student" with the name "Bachelor". It includes a profile picture, a progress bar, and a list of tasks to complete: "Start course", "Update to the platform", "Know yourself", "Complete your profile", "Private team", "Complete a course", "Complete assessment", "Get a certification", and "Download CV".

نکات

مربوط به نگهداری محصولات پودری

نکته آموزشی:

محصولات پودری باید در زمان انبارداری و همچنین هنگام استفاده در سالن تولید، در شرایط آب و هوایی مناسب محافظت گردد. این محصولات به هیچ عنوان نباید در معرض برف، باران، رطوبت و سرمای شدید قرار بگیرند.

فضای نگهداری باید عاری از هر گونه گرد و غبار باشد.

در صورت نگهداری محصولات در فضای باز باید پالتها بالاتر از سطح زمین قرار داده شود و روی آن ها با یک پارچه از جنس بزنت یا پلاستیکی پوشش داده شود.

پاکتها باید از نور شدید و مستقیم خورشید محافظت شوند.

بهترین زمان مصرف این محصولات تا یک سال پس از تاریخ تولید می باشد.



آشنایی با مواد اولیه نسوز

انواع آلومینا

۱- آلومینای فعال (اکتیو)

-آلومینا که به عنوان آلومینای فعال^۱ نیز شناخته می‌شود، به عنوان یک عامل اتصال مناسب در دیرگذارهای ریختنی مطرح شده است. -آلومینا را می‌توان با حرارت‌دهی لحظه‌ای گیبیست (به مدت کمتر از یک ثانیه) به کمک جریانی از هوای داغ با دمای ۴۰۰ الی ۸۰۰°C تولید نمود. در این حالت مقدار زیادی از آب ساختاری گیبیست خارج شده و یک محصول شبه آمورف با ترکیب کلی $\text{Al}_2\text{O}_3 \cdot \text{H}_2\text{O}$ است، بدست آمد. آلومینای حاصل سطح مخصوص بسیار بالای دارد که البته به علت ریزی بیش از حد ذرات آن نیست بلکه به خاطر ساختار به شدت معیوب و متخلخل ذرات آن است و لذا قابلیت جذب آب و هیدراته شدن مجدد این آلومینا بسیار بالاست.

۲- آلومینای کلسینه

آلومینای کلسینه در اثر حرارت‌دهی آلومیناهای واسطه تا دماهایی بین ۱۲۰۰°C تا ۱۴۰۰°C تشکیل می‌گردد. بنابر این فاز اصلی در این نوع آلومینا، α می‌باشد. هرچقدر درصد فاز α در آلومینای کلسینه بیشتر باشد کیفیت آن بهتر خواهد بود. آلومیناهای کلسینه موجود در بازار بالای ۹۰٪ فاز α دارند ولی در انواع مرغوب آن مقدار فاز α بالای ۹۸٪ نیز می‌رسد. جدول زیر خواص چند نوع آلومینای کلسینه را نشان می‌دهد.

جدول اخواص چند نوع آلومینای کلسینه

CT 800 SG	CT 800 FG	CT 9 FG	CT 9 G	خواص	
99/7	99/7	99/5	99/5	Al_2O_3	ترکیب شیمیایی (درصد)
0/12	0/12	0/15	0/15	Na_2O	
0/02	0/02	0/04	0/04	Fe_2O_3	
0/02	0/02	0/03	0/03	SiO_2	
0/9	0/9	0/8	0/7	(m^2/g) BET سطح ویژه	
3/4	3/7	5	5	(μm) اندازه ذرات Cilas D50	
Mono-modal	Mono-modal	Mono-modal	Mono-modal	توزیع اندازه دانه	

^۱ Activated Alumina

۳-آلومینای راکتیو^۲

آلومیناهای راکتیو با خردابیش و پودرسازی طولانی مدت آلومیناهای کلسینه تولید می‌شود. به دلیل ریز بودن بیش از حد ذرات پودر این نوع آلومینا (۰-۵ میکرون) سطح ویژه بالای دارند و درنتیجه در فرآیندهای زینتر واکنش‌بذیری بهتری دارند. در جدول ۲ مشخصات چند نوع آلومینای راکتیو نشان داده شده است. از این نوع آلومینا همانند میکروسیلیس، بیشتر به عنوان پرکننده در جرم‌های ریختنی استفاده می‌شود.

CL 370	CTC 22	CTC 20	RG 4000	خواص
99/7	99/7	99/7	99/8	تربیت شیمیایی (درصد)
0/10	0/12	0/12	0/08	
0/03	0/03	0/03	0/02	
0/03	0/03	0/03	0/03	
3	2/7	2/1	7/2	سطح ویژه BET (m^2/g)
2/5	1/9	1/8	0/6	اندازه ذرات Cilas D50 (μm)
7	5/8	4/5	3	اندازه ذرات Cilas D90 (μm)
Bi-modal	Bi-modal	Mono-modal	Mono-modal	توزیع اندازه دانه

جدول ۲-مشخصات انواع آلومینای راکتیو

۴) آلومینای زینتری (تبولار)

این نوع آلومینا از زینتر کردن آلومینای کلسینه، در حدود دمای ۱۸۰۰°C تولید می‌شود. محصول تولیدی در یک کوره دوران زینتر بر می‌شود. سپس خرد شده و بر اساس اندازه دانه طبقه‌بندی و به بازار ارائه می‌شود. به منظور تولید محصولی با اندازه دانه درشت و مورد نیاز در نسوزها و دیرگذارها، آلومینا را تحت عملیات زینترینگ قرار می‌دهند که در صنعت، آن را به نام آلومینای تبولار (ورقهای) می‌شناسند. آلومینای زینتری حاوی کمی Na₂O می‌باشد. مقدار Na₂O موجود در فرآیند اولیه محصول تعیین‌کننده مقدار Na₂O نهایی در آلومینای تبولار می‌باشد. به دلیل ترکیب Al₂O₃ با Na₂O مقادیر کمی از آلومینای بتا در آلومینای زینتری ایجاد می‌شود ولی عمدتاً آلومینای زینتری شامل آلومینای آلفا می‌باشد. در جداول ۳ و ۴ ترکیب شیمیایی و خواص آلومینای تبولار نشان داده شده است.



^۲ Reactive Alumina

به منظور تولید محصولی با اندازه دانه درشت و مورد نیاز در نسوزها و دیرگذازها، آلومینا را تحت عملیات زیتریننگ قرار می‌دهند که در صنعت، آن را به نام آلومینای تبolar (ورقه‌ای) می‌شناسند.

جدول ۳- ترکیب شیمیایی آلومینای تبolar

AC-99	ترکیب شیمیایی (درصد)
99/5	Al_2O_3
0/04	SiO_2
0/06	Fe_2O_3
0/20	Na_2O
0/00	L.O.I. (300-1200°C)
+99	فاز آلفا (%)

جدول 4- خواص آلومینای تبolar

فرمول شیمیایی	
Al_2O_3	جرم مخصوص کلی
3/55	تخلخل ظاهري
4/0	جذب آب
1/0	دمای ذوب (°C)
2040	دیرگذازی
1/76	سختی (موس)
9	ظاهر
پودر یا گرانول بلوری سفید	

۵-آلومیناهاي ذوبی سفید و قهوه‌ای

با ذوب مواد اولیه آلومینایی در کوره قوس الکتریکی آلومینای ذوبی تولید می‌شود. مواد اولیه ذوب شده در کوره قوس الکتریکی، به صورت شمش ریخته‌گری شده و سپس سرد می‌شود و در ادامه خرد شده و جهت فروش دانه‌بندی می‌گرددند. از انواع آلومینای ذوبی می‌توان به آلومینای ذوبی سفید (تهیه شده از آلومینای کلسینه) و آلومینای ذوبی قهوه‌ای (تهیه شده از ذوب بوکسیت) اشاره نمود که معمولاً، به عنوان ساینده و دیرگذار به کار گرفته‌می‌شوند.



در پاترون چه گذشت؟

برگزاری دوره آموزش
نصب نسوزهای سیستم اسلامیدگیت

patron feedback review

سریع و دقیق همراه
و مکمل برای نیازهایم

سریع و در عین حال
قابل اعتماد هستم

زمان و مکان مناسب است
لطفاً؟

آنچه من نیاز داشتم
لطفاً داده بدم

احتساب و تخفیف

FEEDBACK

کاربران 24

Patron Group

سیم خلیلی‌پور زاده

علی کاظمی

بیانی

بیانی

علی کاظمی

علی کاظمی

Patron Group

علی کاظمی

علی کاظمی

علی کاظمی

برگزاری دوره ینجره جوهري در گروه پاترون



برنامه آموزشی



عنوان دوره

مدرس	زمان برگزاری	مدت دوره	
محسن سیدعasher	تیر/آبان	۳ ساعت	۱. انتخاب جرم‌های نسوز برای فولادسازی با کوره الکاپی (جرم‌های ریخته‌گری، پاتیل، تاندیش و مصارف عمومی)
مهران شفیع حسینی	مرداد/دی	۳ ساعت	۲. روش‌های آماده‌سازی، نصب و زینتر جرم‌های نسوز (جرم‌های ریخته‌گری، پاتیل، تاندیش و مصارف عمومی)
پریا شیخ سعید وفایی	شهریور/بهمن	۳ ساعت	۳. انواع پودر ریخته‌گری و تأثیر آن بر کیفیت ریخته‌گری شمش فولاد ساختمانی
امین میرنژاد	مهر/اسفند	۳ ساعت	۴. روش‌های نصب و بازرگانی نسوزهای سیستم اسلайдگیت QC/1QC
امین میرنژاد	آذر	۲ ساعت	۵. بررسی انواع پوشاندهای سطح ذوب در پاتیل و تاندیش و محاسبه اقتصادی آن
	تیر ماه تا اسفند ماه	۳ ساعت	۶. نصب نسوزهای سیستم اسلایدگیت QC/1QC در شرایط کارگاهی

محل برگزاری

همه دوره‌ها بصورت آنلاین برگزار می‌گردد به جز دوره نصب
نسوزهای سیستم اسلایدگیت در شرایط کارگاهی که بر حسب
درخواست، در محل کارخانه می‌باشد.

گروه پاترون برگزار می‌کند:

PATRON
GROUP

زمان برگزاری:
۱۴۰۱ و ۲۵ آبان ماه
(ساعت ۱۳:۳۰ تا ۱۶)

هزینه: رایگان
نحوه برگزاری: مجازی
مدرس: سیدمحسن سیدعاشور
(اولویت باکسانی است که زودتر ثبت نام میکنند.)



دوره آموزشی نسوزهای مورد استفاده در فولادسازی با کوره القایی



سفرصل‌ها:

- تعریف و مقدمه مواد نسوز
- طبقه‌بندی محصولات نسوز
- مواد اولیه نسوزهای مصرفی در فولادسازی با کوره القایی
- خواص نسوزها و تحلیل برگه اطلاعات فنی
- انواع جرم‌های کوبیدنی در کوره‌های القایی
- جرم‌های مصرفی در فولادسازی با کوره القایی
- ملات‌های مصرفی در فولادسازی با کوره القایی
- نکات قابل توجه در مورد ماسه مجرای پاتیل
- نکات مهم در نصب و عمل آوری جرم‌های ریختنی

ثبت نام:

خواهشمند است اطلاعات زیر به آدرس ایمیل info@patron.group و یا برای یکی از همکاران ما در گروه پاترون ارسال گردد:

نام و نام خانوادگی شرکت‌کننده، محل کار، سمت سازمانی، شماره همراه

اطلاعات نحوه ورود به کلاس مجازی متعاقباً و پس از ثبت نام، اطلاع‌رسانی خواهد گردید.

پاسخ مسابقه شماره ۴

سوال: مهمترین ناخالصی‌های موجود در نسوزهای شاموتی و بوکسیتی، اکسید آهن (Fe_2O_3) و اکسید تیتانیم (TiO_2) هستند.

اثر ناخالصی‌های مذکور بر عملکرد این نسوزها چگونه است؟

ترکیب شیمیایی آجرهای آلومینو سیلیکاتی (شاموتی و بوکسیتی) حاوی آلومینا و سیلیس به عنوان فازهای اصلی و ناخالصی‌های Fe_2O_3 , TiO_2 , K_2O , MgO , CaO , Na_2O می‌باشد. بعد از زینترینگ نسوز در دماهای بالا مقداری فاز کریستالی و مقداری فاز شیشه تشکیل می‌شود که نسبت فاز بلوری و فاز شیشه با مقدار آلومینا مرتبط است. یعنی با افزایش مقدار آلومینا از فاز شیشه کاسته شده و مقدار فاز بلوری افزایش می‌یابد. بدینهی است که افزایش مقدار فاز شیشه در نسوز باعث افت دیرگذاری و تخریب خواص گرم نسوز می‌گردد. در مورد ترکیب این فاز شیشه و فازهای کریستالی می‌توان گفت:

- از میان اکسیدهای ذکر شده در فوق، عمدی مقادیر Al_2O_3 و Fe_2O_3 وارد فاز کریستالی می‌شود. (تا ۹۵٪ از کل آلومینا و تا ۸۰٪ از کل اکسید آهن).

- بیشتر مقدار سیلیس و TiO_2 نیز وارد فاز کریستالی می‌شود ولی با این حال مقدار این اکسیدها در فاز کریستالی به درصد آلومینا بستگی دارد و از ۹۲-۹۹ درصد برای سیلیس و از ۶۲-۹۶ درصد برای TiO_2 متغیر است. (یعنی با افزایش درصد آلومینا مقدار حضور این دو اکسید در فاز بلوری افزایش می‌یابد).

- بیشتر مقدار CaO و MgO وارد فاز شیشه می‌گردد و تقریباً تمامی K_2O و Na_2O نیز وارد فاز شیشه می‌گردد.

: TiO_2

اکسید تیتانیم ناخالصی اصلی در نسوزهای شاموتی و بوکسیتی است که مقدار آن از ۲ تا ۴٪ متغیر است. در نسوزهای بوکسیتی، با توجه به بالا بودن مقدار آلومینا، اغلب TiO_2 به صورت محلول جامد در شبکه کریستالی فازهای کوراندوم و مولایت وارد می‌شود که باعث بهبود خواص ترمومکانیکی می‌شود. بخشی از TiO_2 با آلومینا واکنش می‌کند و فاز Al_2TiO_5 تشکیل می‌شود. بخش کمی از TiO_2 نیز وارد فاز شیشه می‌شود. با این حال با افزایش بیش از حد TiO_2 طبیعی است که مقدار فاز شیشه‌ای نیز افزایش می‌یابد و خواص گرم نسوز افت می‌کند. تشکیل محلول جامد و فاز مایع ویسکو باعث کاهش دمای زینترینگ نسوزهای آلومینو سیلیکاتی می‌شود. (افزایش 4% در درصد TiO_2 می‌تواند تا ۲۰ درجه دمای زینترینگ را کاهش دهد).

: Fe_2O_3

اکسید آهن یک ناخالصی مضر در نسوزهای بوکسیتی و شاموتی است. مقدار فازهای کریستالی مولایت و کوراندوم خیلی توسط اکسید آهن تحت تأثیر قرار نمی‌گیرد، ولی با افزایش اکسید آهن مقدار فاز شیشه افزایش می‌یابد. به ازای هر یک درصد افزایش مقدار اکسید آهن، فاز شیشه حدود ۷٪ درصد افزایش می‌یابد. در فرایند زینتر نسوزهای بوکسیتی بیشتر مقدار اکسید آهن وارد فازهای کریستالی مولایت و کوراندوم می‌شود و محلول‌های جامد تشکیل می‌دهد. بدینهی است که در نسوزهای شاموتی به دلیل بیشتر بودن فاز شیشه نسبت به نسوزهای بوکسیتی، اکسید آهن بیشتری نیز در فاز شیشه وجود دارد.

در مقایسه با TiO_2 ، اکسید آهن توانایی کمتری در کاهش دمای زینتر دارد که دلیل آن این است که افزایش حجم فاز مایع در حضور اکسید آهن در مقایسه با TiO_2 کمتر است.

با این حال باید به این نکته مهم توجه داشت که توانایی اکسید آهن در تشکیل فاز مایع و کاهش دیرگذاری نسوز به شدت به نوع اتمسفر کوره بستگی دارد. در اتمسفر احیایی (حاوی گاز CO)، اکسید آهن می‌تواند به FeO احیا شود که این ماده با تشکیل ترکیباتی زود ذوب می‌تواند باعث افت خواص گرم نسوز شود. در مراحل بعدی اتمسفر احیایی حتی می‌تواند FeO را به آهن فلزی احیا نماید که باعث افت مقاومت به شوک حرارتی نسوز می‌گردد.



مسابقه خبرنامه پاترون

مهلت ارسال پاسخ مسابقه: ۲۰ آبان ماه

استفاده از اگریگیت‌های درشت مواد نسوز (۵-۱۵ میلیمتر)
در جرم‌های ریختنی چه تأثیری بر خواص آنها دارد؟

نتیجه مسابقه در شماره بعد منتشر خواهد شد.

✉ info@patron.group ☎ @patron.group

- جایزه برندهای این مسابقه:
- . نفر یا گروه اول ۳ میلیون تومان
 - . نفر یا گروه دوم ۱ میلیون تومان
 - . نفر یا گروه سوم ۵۰۰ هزار تومان

"پاسخ‌های خود را به آدرس ایمیل و اینستاگرام گروه پاترون ارسال کنید"
مشخصات خود (نام و نام خانوادگی، شماره همراه، نام محل کار، آدرس
ایمیل) را همراه پاسخ ارسال کنید".

محصولات گروه پاترون

پاتروكست چرم های دریگذار آلومینیمی



چرم های دریگذار آلومینیمی در گردیدهای فوق کم، امکان متوسط و پر سیمان، از ۴۰ تا ۹۷ درصد آلومینیمی در اواخ شاموتی، اندک اورتیت، پوکسیتی، الومینیتی و الومینیتی اسپینلی چهارت صرف در توکر، پالبل و تاندیل متابیع فولاد و نیز صنایع سیمان، پیتروشیمی و غیره.

پاترومور آلومنیاتی ملات سفید سیستم اسلامید گیت



این ملات از نوعه خارجی، برای اولین بار در کشور بوسیله سازی شده و مورد تایید بزرگترین فولادسازان کشش از جمله فولاد مبارکه و فولاد هرمزگان قرار گرفته است. این ملات هاینکه بوده و خواص منحصر به فردی داشت عملکرد در پالبل های نیزی، فولادسازی دارد.

چرم نانو باند نانو پاتروكست



چرم های آلومینیمی بدون سیمان، با تکثیف روز دنیا، درای خواص مقاومتی تسبیت به جرم های کم سیمان و فوق کم سیمان، با زمان پخت کوتاه شدن و استحکام بالاتر به واسطه اسفاکه از ذرات در مقابس نانو، گروه پاترون تنها دارنده گواهی نانو مقابس در توابید چرم ریختنی است.

پاتروكوت چرم اینتی کوبن



چرم آلومینیتی مخصوص لایه اینتی کوبن دورگاهی اتوبوسی که به صورت ماه تکنی استفاده می کرد و بر اساس شرایط و بیار مشترکان ران با درصد آلومینیتی مختلف قابل طراحی است. دالهندی این چرمها از صفر تا ۱ میلیمتر می باشد.

ملات کرومیتی یا سبز گرین پات



این ملات در سه نوع خمیری (آماده صرف)، دودری (پایه آبی) و دو جرم (پایه سیمانی) تولید در سیستم اسلامید گیت با موتنا نازل تاندیش استفاده می کردد. گرین پات به صورت منحصر به فرد در ایران، دارای حداقل میزان کروم شست ظرفیتی، مطابق با بالاترین استانداردهای اروپائی تولید می شود.

پاترومور شاموتی ملات شاموتی



این ملات بر پایه شاموت توکلید می کردد و مدتانه چشم موتان نازل تاندیش استفاده می کردد. لازم به ذکر است ملات پاترول ملات پوکسیتی را نیز دارد.

الکوبات الکتروکرافتیکی گروه پاترون: پوشش



دارای گردیدهای مختلف، برای شرایط مختلف هر کارخانه فولادسازی، این محصول دارای گواهی ثبت اختصار است و بخوبی مطابق در صفت فولاد چوت کاوش ضریب مصرف در الکتروکرافتیکی ایجاد نموده است.

باترول بل بلوک پالبل و پرجینک بلکی



در دو نوع پرسی (از جنس آلومینیا کربن) و یا چرم ریختنی (آلومینیتی) بر اساس نشش هر کارخانه فولادسازی در گردیدهای مختلف آلومینیاتی، نانو باند و گرومیت مطابق با نشش هر کارخانه فولادسازی.

دلتای کوره قوس الکتریکی دلتاپات



دلتای سقف کوره های قوس الکتریکی یا کوره های نصفیه پالبلی در گردیدهای مختلف آلومینیاتی، نانو باند و گرومیت مطابق با نشش هر کارخانه فولادسازی.

مولی پات روانکار صفحات اسلاید گیت

پوشش روانکار صفحات و دیرگازهای اسلاید گیت جهت بهبود عملکرد صفحات و سهولت تحریب ملات سیستم اسلاید گیت.

**کستینگ پات پودر** قالب ریخته گری

برای فولادهای کم، متوسط و زیر گردن و سرعتهای مختلف ریخته‌گری در بینش از ۱۰ تا ۲۵ دقیقه با قابلیت طراحی گردی خاص برای هر شرایط ریخته‌گری، در دو نوع پودری و گرانوله، کروپاترون اولین تولیدکننده پودر ریخته‌گری پودری و همچنین نوع گرانوله آدن در ایران است.

**M.A.Pat** مونو آلمینیوم فسفات

مورد استفاده در تولید انواع دیرگازها و پیکی از مواد اولیه مهم در تولید انواع ملات و چرم.

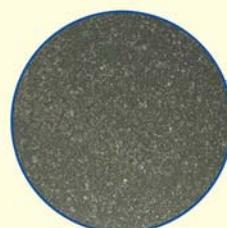
**پودر قالب اینگوپات**

اولین پودر قالب اینگوپات کشور که مورد تابعی فولاد آذربایجان پودر و در گردیدهای فولادهای خاص مورد استفاده قرار میگیرد.



N.F.Pat ماسه مجرای پاتل و تاندیش

ماسه مجرای پاتل و تاندیش در گردیدهای مختلف از ۱۰ تا ۳۵ درصد کرومیت با درجه بازشوندگی بالا.

**صفحه اسلاید گیت**

صفحه اسلاید گیت یا درجه کشوبین از نوع ۱۰۰ و ۹۰C، با قطرهای مختلف با بالاترین کیوردهای تعداد عمر در کشور.

**پاترکس** پوشاننده سطح پاتل و تاندیش

دایر گردیدهای مختلف پایی و اسیدی مناسب چهت پاتل و تاندیش های کارخانجات قوس الکتریکی و الکترونیکی.

**نازل درونی و بیرونی**

از نوع ۱۰۰ و ۹۰C، با بالاترین کیوردهای تعداد عمر در کشور و با ظرفهای مختلف از دو نوع یوسی (آلومنیا گردن) و یا چرم، ریخته (آلومینیم)، نازل های درونی و بیرونی ریختنی برایه الومینیا سپینل، دایر گوارن مخصوص مناسب در مهانی فرودگاهی ناشی از غیر عیوب جریان مذاب و سبیله در انتهای ریخته گری از دون و سی پاکش این نازل ها محدودیت از این های بررسی را زداشت و میتوانند در قطع و اندزهای مختلف بر اساس نیاز مشتری تولید شود.

نازل تاندیش

با شکل ها و انواع مختلف و درصد های مختلف زیرکولیا بر اساس نیاز فولادسازان.



محصولات گروه پاترون

بلک پات



این ماده یک ملات آلمینیا-کربن است که به منظور کاهش استحکام ملات پس از زینترینگ و تخریب راهنمای آن نویسیده ایراتور طراحی شده است.

ول بلوك نازل تاندیش:



در انواع مریخ و گرد، برایه شاموت

لوله لنز



در سایرها و صفاتی مختلف به صورت اسیدشویی شده، پیچ زده و پلیسیده شده جهت مصرف در صنعت فولاد.

نانو پاترو بلک کف گوره نورد

بلک‌های کف نورد با جرم‌های نانو، معادل با بلک‌های فیوزد مورد استفاده در گوره‌های نورد می‌باشد.



پرجینک پلا

پرجینک پلا (پروس پلاک) یا توپی سیستم دمش گاز خنثی دمش گاز خنثی از نوع GPIII و GPIII



آنو پات

این محصول به منظور کاهش اکسیداسیون سطح آند در گوره‌های تولید الومینیوم استفاده می‌شود از دیگر مزایای استفاده از این محصول، افزایش کیفیت پاتنس آند می‌باشد.



سیستم اسلاید گیت

قابلیت اطمینان بالا به گواهی معتبرترین فولادسازان کشور



پاتروشلد

به منظور محافظت از انتقال حرارت، یا خودگی سطح محصولات از پاتروشلد استفاده می‌شود.

انواع قطعات ریختنی آلومینیمی

گروه پاترون انواع قطعات، رینک و بلوی ریختنی آلومینیمی را با هر شکل و سایز تولید می‌کند. درصد آلومینیا و ترکیبات هر قطعه، مناسب با کاربری و شرایط استفاده از آن قطعات طراحی می‌گردد.





PATRON GROUP

دفتر: تهران، کردستان شمال، ملاصدرا، بن بست یکم، پلاک ۸، طبقه ۱
کارخانه: یزد، شهرک صنعتی مهریز، بلوار یاس، خیابان زنگ، پلاک ۳۰۸

✉ info@patron.group

+۹۸۲۱ ۸۸۷۸۰۰۵۴

🌐 www.patron.group

+۹۸۲۱ ۸۸۴۷۴۴۶۲

Ⓜ @patron.group

@patrongroup